

2003年3月期決算説明資料

～ 上場来6期連続の増収 4期連続の過去最高益更新～

WATABE WEDDING CORPORATION

ワタベウェディング 株式会社



WATABE
WEDDING

目次

. 2003年3月期決算概要	2
1. 連結決算の概要	3
2. 上場来6期連続の増収を達成	4
3. 4期連続の最高益更新を達成	5
4. セグメント別売上高の推移	6
5. セグメント別売上総利益の推移	7
6. エリア別海外拳式組数	8
7. 費用構造の改善により営業利益大幅伸長	9
8. 設備投資及びキャッシュフロー	10
. 2004年3月期計画	11
1. 2004年3月期見込み	12
2. 今後の取り組み	13

・ 2003年3月期実績

- 1 連結決算の概要

(単位:百万円)

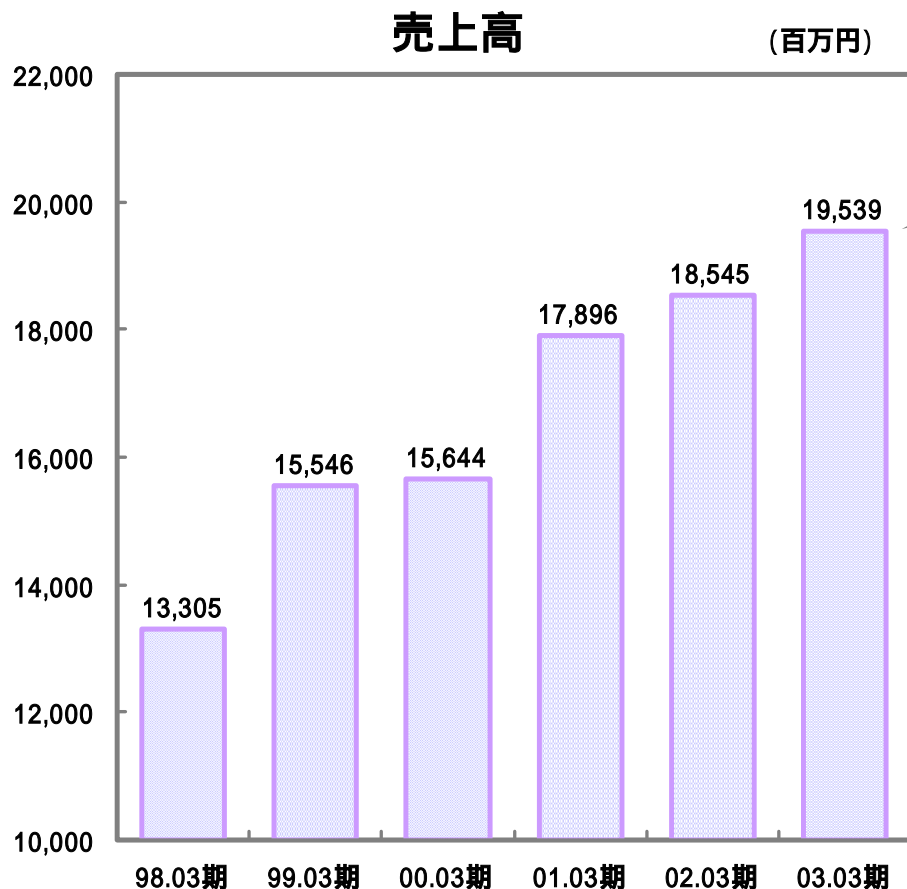
	03.3期	02.3期	増(減)	増減率
売上高	19,539	18,545	993	105.4%
売上総利益	10,959	10,467	491	104.7%
営業利益	1,468	1,119	348	131.2%
営業外収益	73	228	(155)	32.2%
営業外費用	224	87	136	255.4%
経常利益	1,317	1,260	57	104.5%
特別利益	59	-	59	-
特別損失	275	221	54	124.5%
当期純利益	674	535	138	125.9%

	03.3期	02.3期
E P S (円)	96.31	76.51
売上高経常利益率	6.7%	6.8%
総資産経常利益率(ROA)	10.6%	10.1%
株主資本利益率(ROE)	13.5%	11.2%
総資本回転率(回)	1.57	1.49
株主資本比率	41.0%	39.3%

(単位:百万円)

	03.3期	02.3期	増(減)	増減率
棚卸資産	494	742	(248)	66.6%
有形固定資産	5,233	5,162	70	101.4%
投資その他資産	2,918	2,892	25	100.9%
買掛金	1,078	1,025	52	105.2%
前受金	1,667	1,722	(54)	96.8%
短期借入金	284	350	(65)	81.2%
1年以内返済予定 長期借入金	1,231	1,850	(619)	66.5%
未払金	401	450	(48)	89.2%
長期借入金	1,535	1,090	444	140.8%
株主資本	5,235	4,783	451	109.4%
総資産	12,764	12,159	605	105.0%

- 2 上場来6期連続の増収を達成



売上対前期 5.4% 993百万円の増収

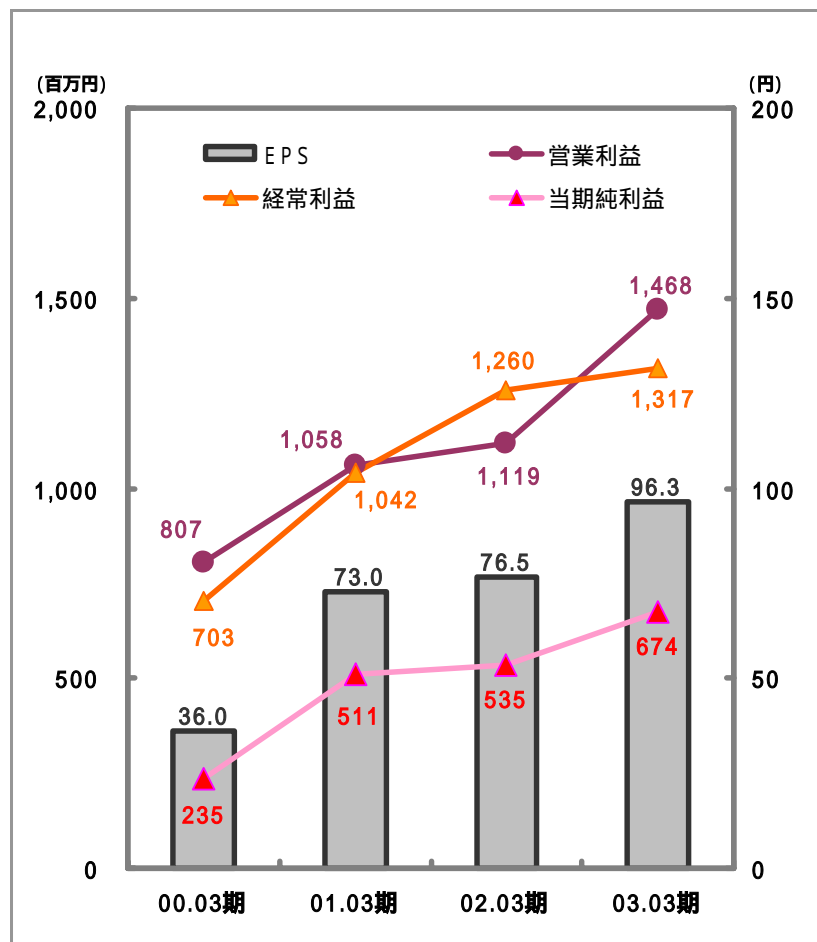
売上増の主要因

トータル・プライダル・ソリューション
推進による拳式一組当り単価の上昇

海外拳式取扱組数増加

国内自社施設拳式組数増加

- 3 4期連続の最高益更新を達成



営業利益 対前期 31.2%
 348百万円増益
経常利益 対前期 4.5%
 57百万円増益
当期利益 対前期 25.9%
 138百万円増益

利益増の主要因

費用構造改善

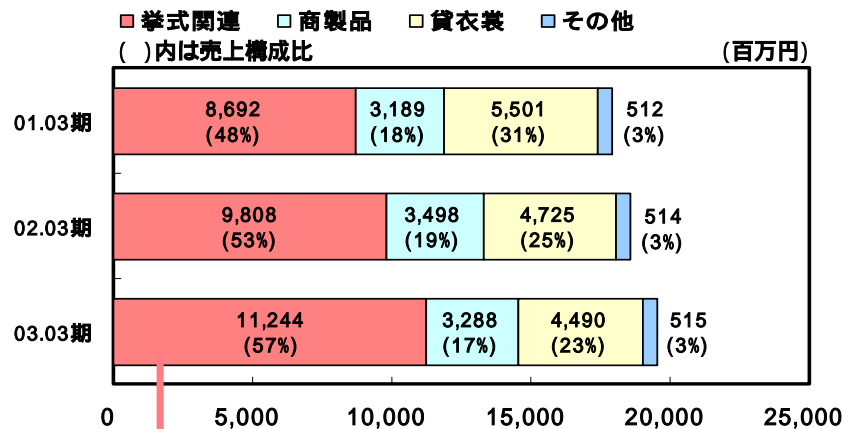
売上高販売管理費比率 50.4% 48.6%へ

営業利益大幅増加により営業外費用224百万円(為替差損145百万円含む)を吸収し
 経常増益



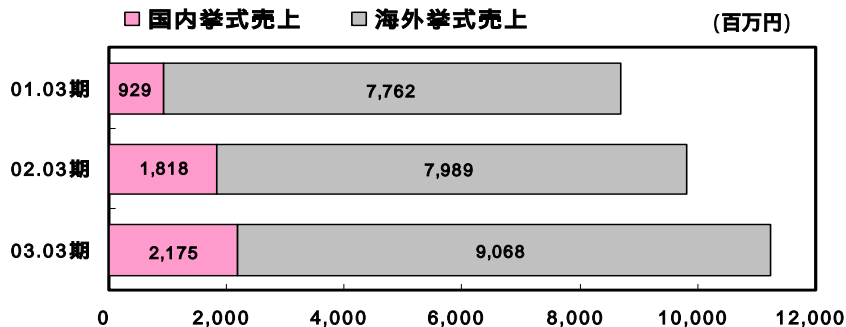
- 4 セグメント別売上高の推移

セグメント別売上高



拳式関連売上 前期比 14.6% 増
 商製品売上 前期比 6.0% 減
 貸衣裳売上 前期比 5.0% 減

拳式関連売上内訳

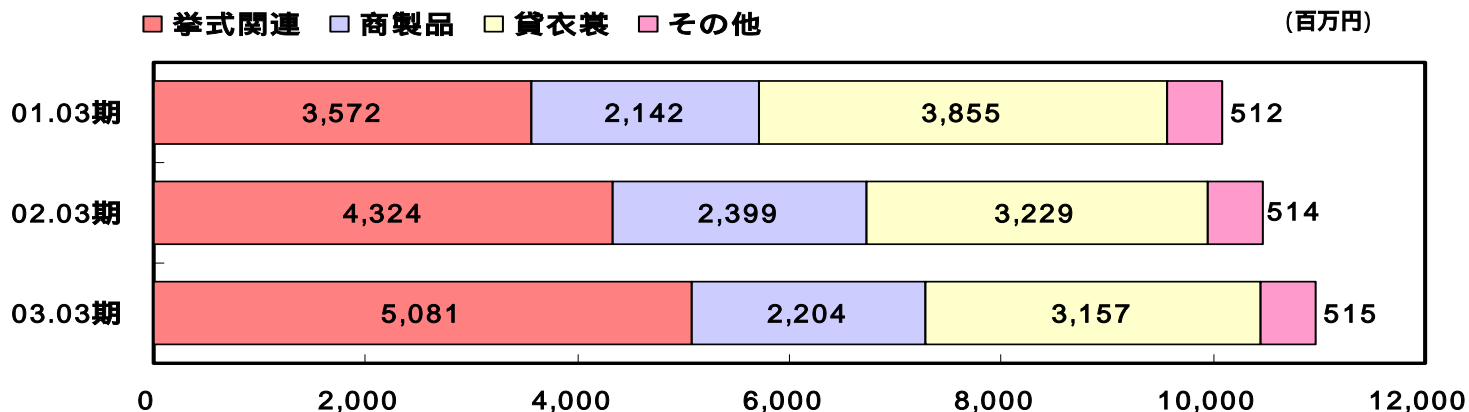


国内拳式売上・海外拳式売上ともに増加

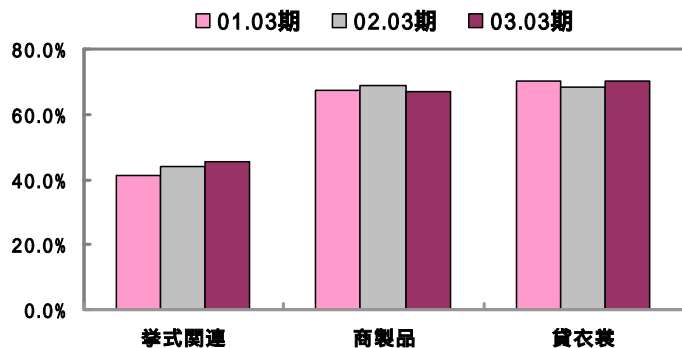
国内拳式売上 前期比 19.6% 増
 海外拳式売上 前期比 13.5% 増

- 5 セグメント別売上総利益の推移

セグメント別売上総利益額



セグメント別売上総利益率

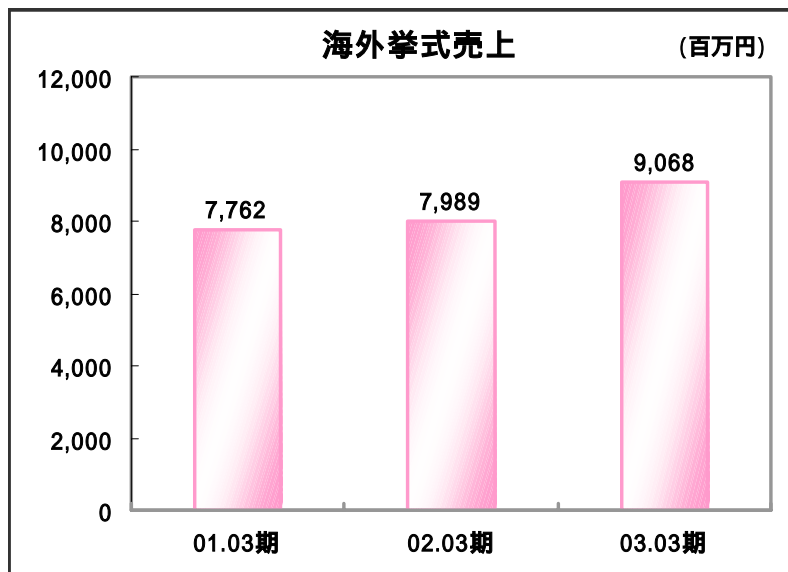


拳式関連売上総利益 前期比 +756 百万円

商製品売上総利益 前期比 194 百万円

貸衣裳売上総利益 前期比 71 百万円

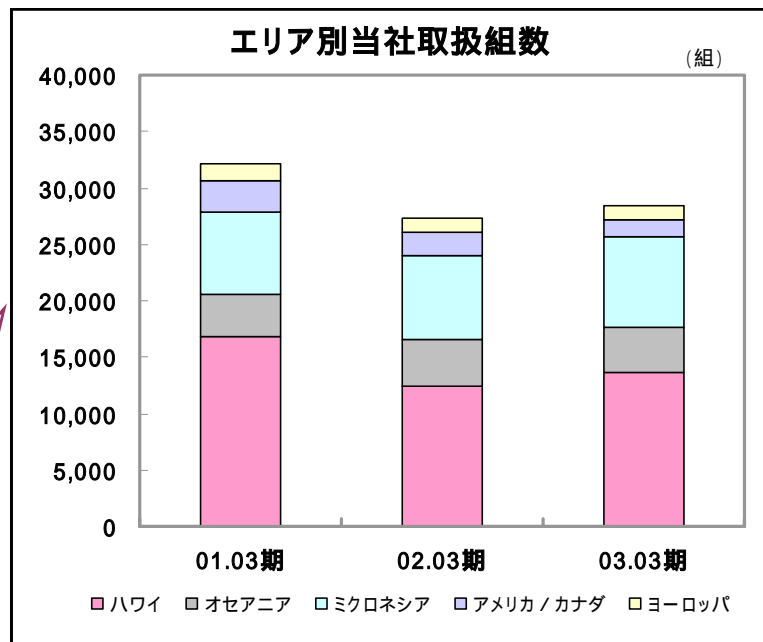
- 6 エリア別海外拳式組数



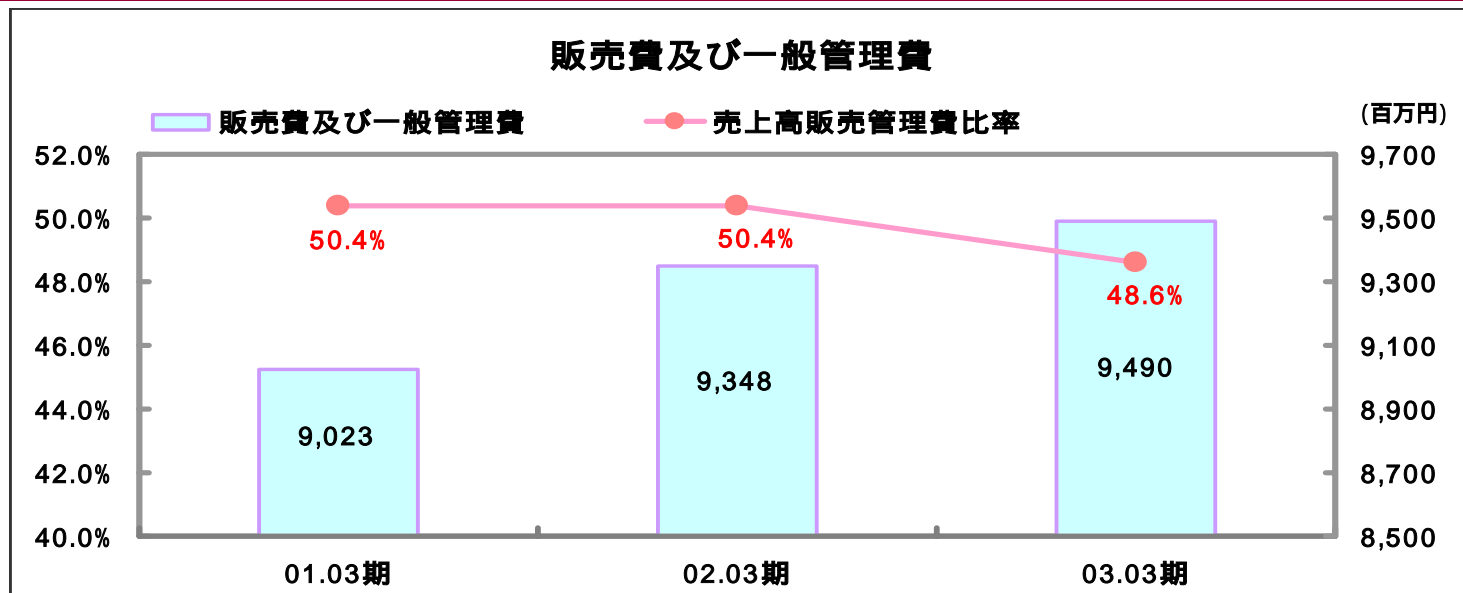
取扱組数 1,173組増加
 海外拳式取扱シェア 58%越
 エリア別にはミクロネシア・オセアニアが好調
 ハワイは回復基調

(組)

	01.03期	02.03期	03.03期
ハ ワ イ	16,890	12,462	13,639
オ セ ア ニ ア	3,700	4,082	4,046
ミ ク ロ ネ シ ア	7,306	7,463	7,970
ア メ リ カ / カ ナ ダ	2,792	2,002	1,460
ヨ ー ロ ッ パ	1,416	1,233	1,300
合 計	32,104	27,242	28,415



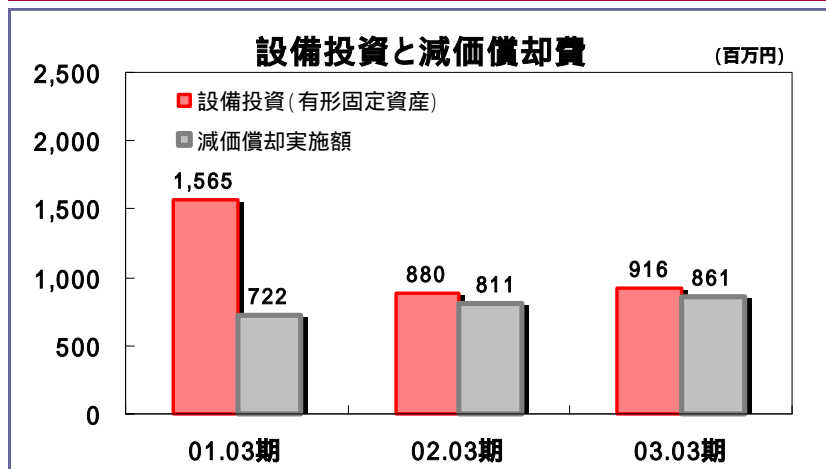
- 7 費用構造の改善により営業利益大幅伸長



既存店の経費削減進む

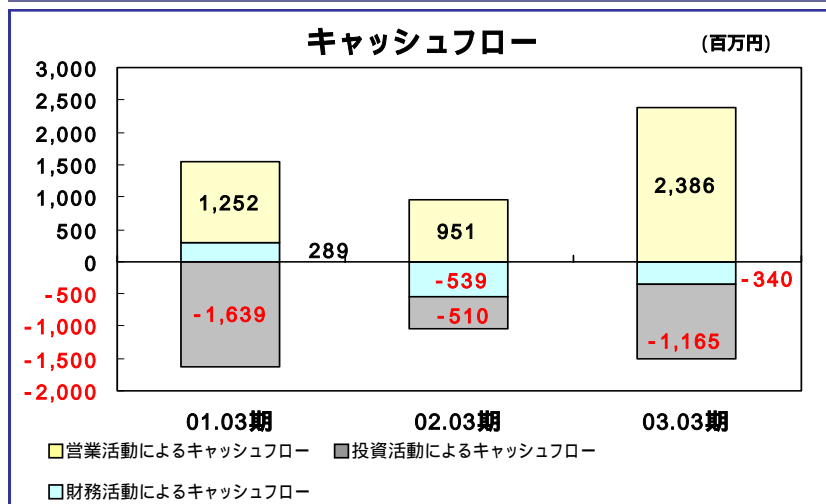
販売管理費及び一般管理費	対前期	142百万円	増加
人件費	対前期	106百万円	増加
賃借料	対前期	58百万円	増加
減価償却費	対前期	106百万円	増加
その他経費	対前期	129百万円	削減

- 8 設備投資及びキャッシュフロー



主要な設備投資

千葉店 50百万円 伊豆高原教会 140百万円
 ビアキ・スポーツ青山店 40百万円 アフィーテ葉山 104百万円
 神戸北野サッソン邸 37百万円
 アヴィカ・ウェディング&リゾート 38百万円



営業活動によるキャッシュフロー +1,434百万円
 貸倒引当金、為替差損の増加、たな卸資産の減少等
 財務活動によるキャッシュフロー +199百万円
 投資活動によるキャッシュフロー 654百万円
 上記設備投資による

・ 2004年3月期計画

2004年3月期計画数値

()内は03年3月期実績

売上高

215億円(195億円)

経常利益

13.5億円(13.1億円)

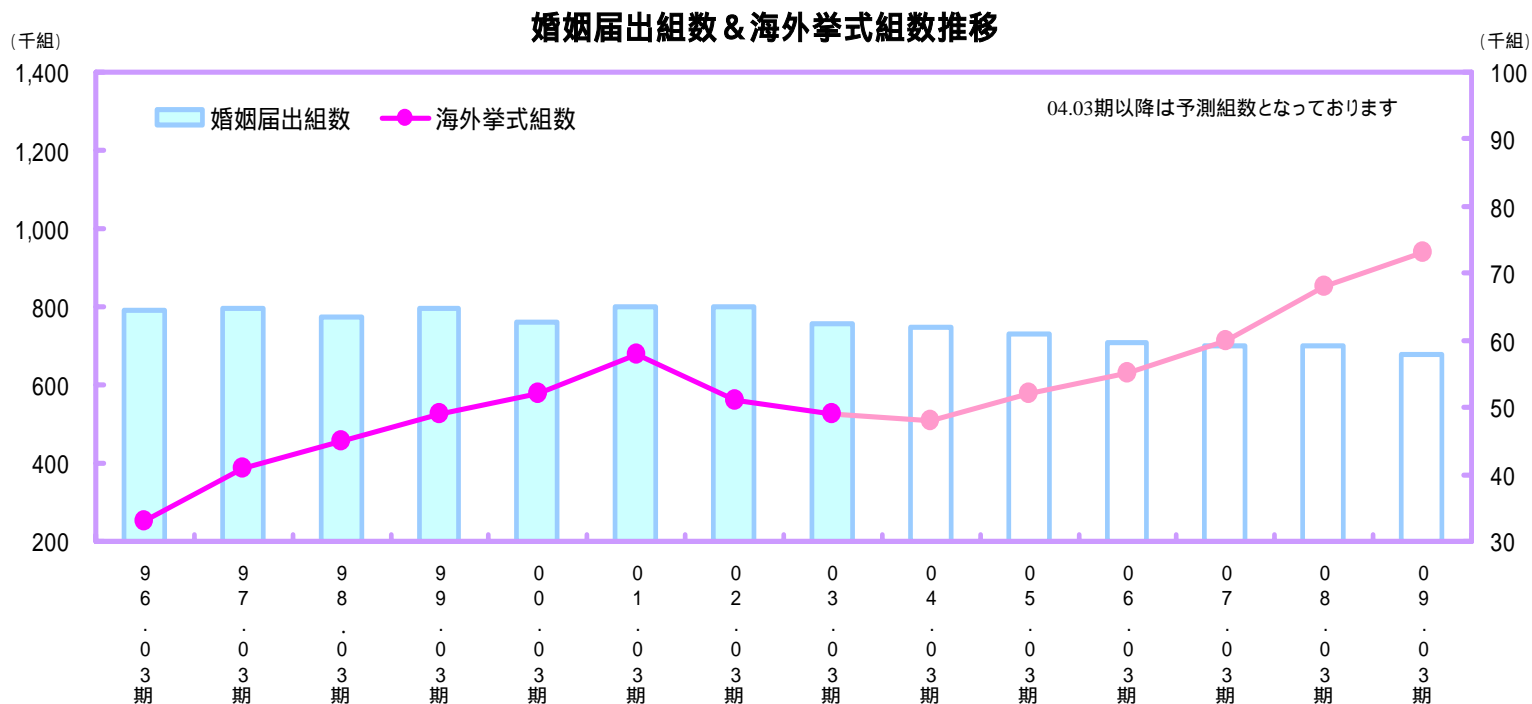
当期利益

7億円(6.7億円)

EPS

100.00円(96.31円)

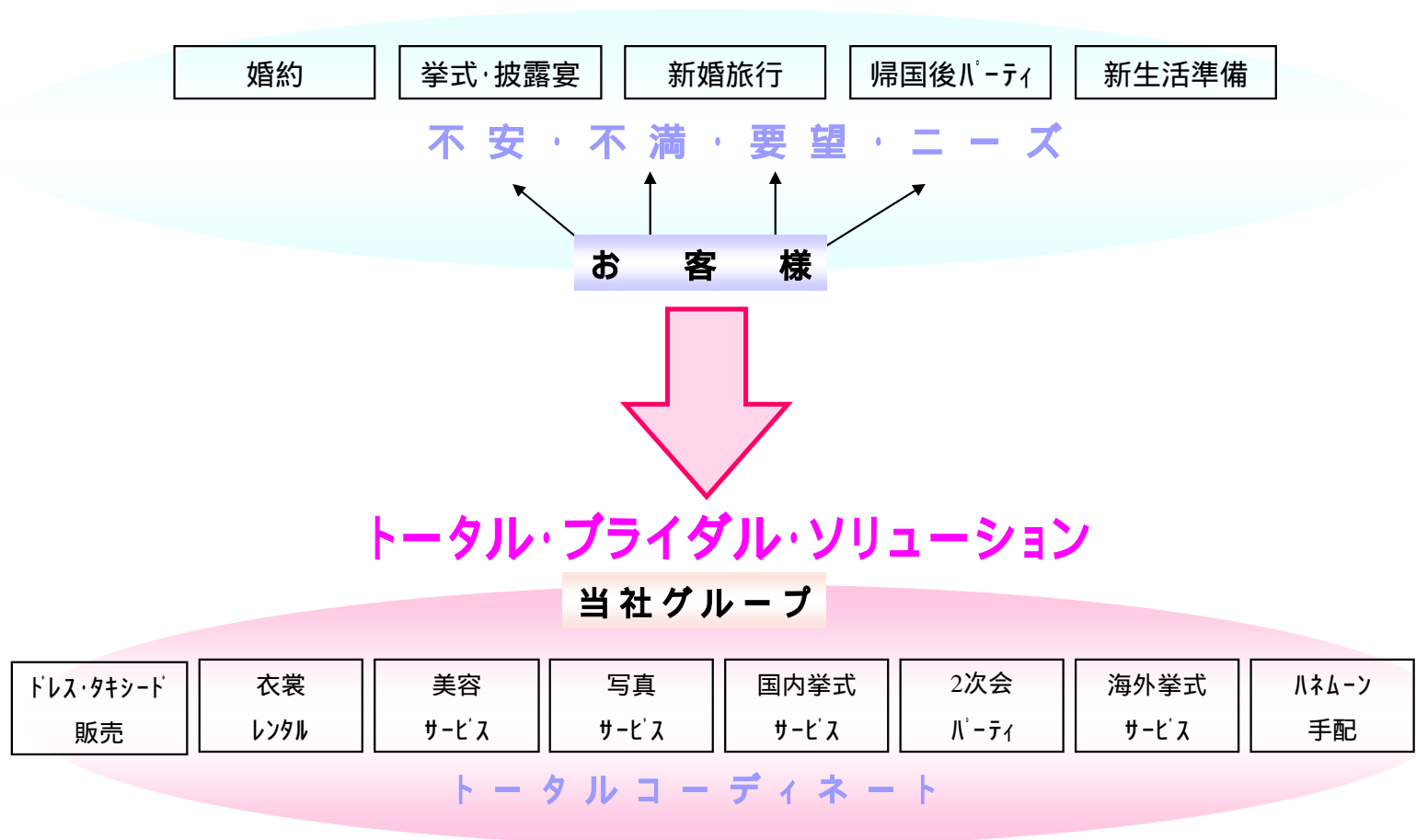
- 2 今後の取り組み 今後のブライダルマーケット予測



(千組)

	96.03期	97.03期	98.03期	99.03期	00.03期	01.03期	02.03期	03.03期	04.03期	05.03期	06.03期	07.03期	08.03期	09.03期
婚姻届出組数	792	795	776	795	762	798	800	755	750	730	710	700	700	680
海外挙式組数	33	41	45	49	52	58	51	49	48	52	55	60	68	73
海外挙式比率	4.2%	5.2%	5.8%	6.2%	6.8%	7.3%	6.4%	6.5%	6.4%	7.1%	7.7%	8.6%	9.7%	10.7%

- 2 今後の取り組み トータル・ブライダル・ソリューション1



トータル・ブライダル・ソリューション: お客様の要望に対し、複数のコーディネーター機能を融合させ、システム化してソリューションを提供する

- 2 今後の取り組み トータル・ブライダル・ソリューション2

トータル・ブライダル・ソリューション

婚約

挙式・披露宴

新婚旅行

帰国後パーティ

新生活準備

こだわりの実現・感動・利便性の向上

お客様

感動を高める新しい挙式スタイルの提案

記憶に残る演出重視

個性、こだわり重視

当社グループ

ドレス・タキシード
販売

衣裳
レンタル

美容
サービス

写真
サービス

国内挙式
サービス

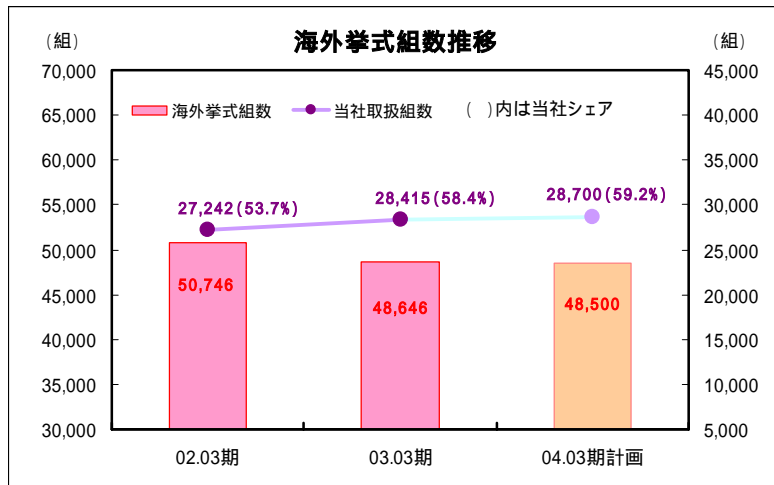
2次会
パーティ

海外挙式
サービス

ハネムーン
手配

一組当たり提供アイテム増加、一組当たり単価増加

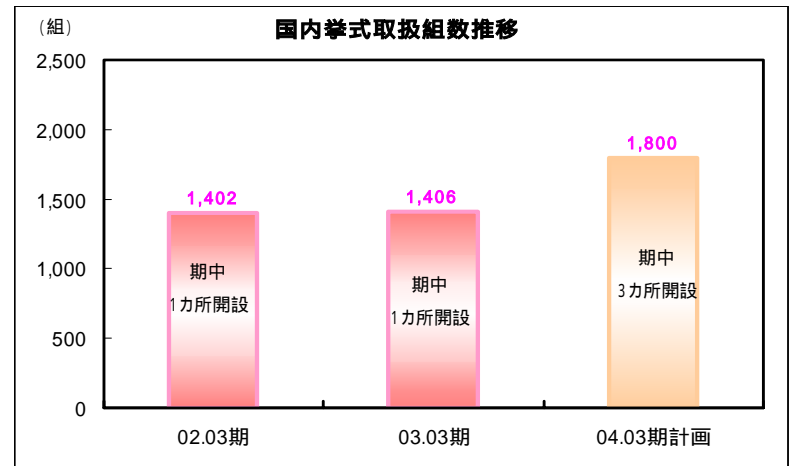
- 2 今後の取り組み 国内・海外挙式事業の展開



ゴールドコースト
アヴィカ・ウェディング&リゾート



静岡県
伊豆高原教会



- 2 今後の取り組み 店舗ネットワークの拡大

BIANCHI SPOSI



国内ネットワークの拡大

国内挙式施設 関東・関西各1カ所
ずつ開設
海外挙式販売店 首都圏エリア充実

ネットワーク合計57拠点

2003年5月14日現在

北海道 1拠点

東北 1拠点

アイーテ葉山
03.11開設予定

関西 23拠点

九州 3拠点

中国 1拠点

東海 3拠点

関東 25拠点

東京 青山
「ピアンキ・スポーツ」
03.1出店

神戸北野サッスン邸



国内挙式施設
03.12開設予定

国内挙式施設
伊豆高原教会
03.04開設

首都圏5店舗
同時出店
03.03出店

中国戦略 2つの側面

1. 生産拠点としてのアジア

ウェディングドレス工場

写真アルバム工場

新サービス・新商品開発力
コスト低減



競争力アップ

2. 市場としてのアジア

上海店

10億人市場への事業展開



グローバル企業への飛躍

この件についてのお問い合わせ先: **ワタベウェディング株式会社**

常務取締役管理本部長 西村 忠雄

経営企画課 課長 宮崎 健介

電 話 番 号 075 - 352 - 4182

F A X 075 - 352 - 4114

e - mail : ir@watabe-wedding.co.jp

<http://www.watabe-wedding.co.jp>

将来予想に関連する記述については、目標や予測に基づいており、確約や保証を与えるものではありません。
予想と異なる結果になることがある点を認識された上で、ご利用下さい。