



2005年3月期 連結決算説明資料

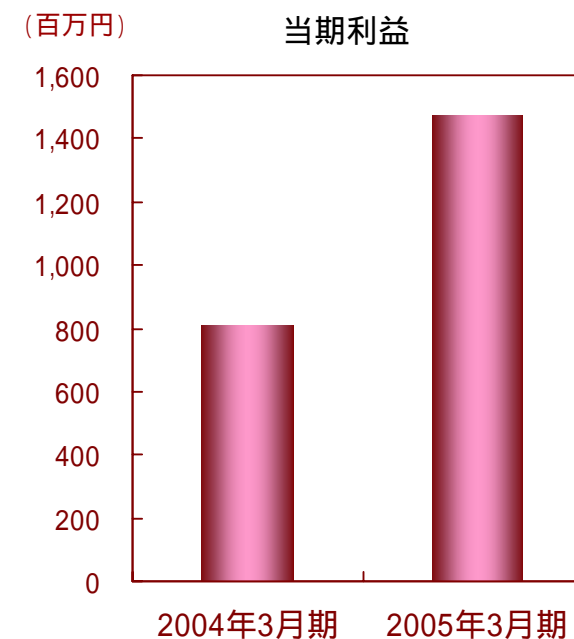
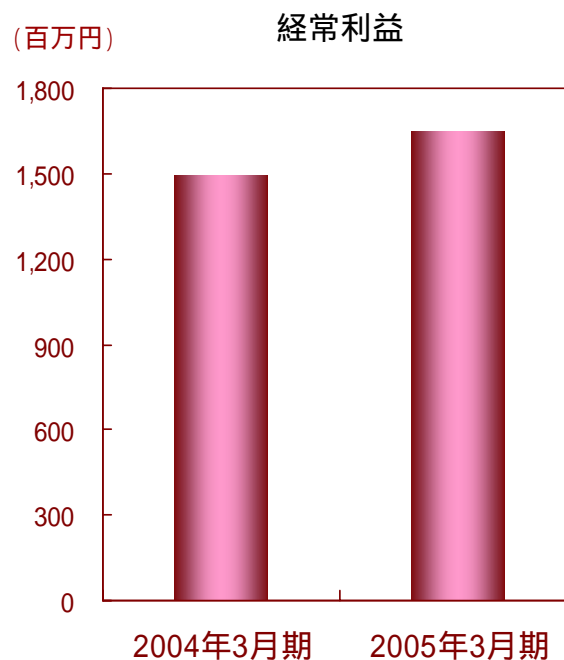
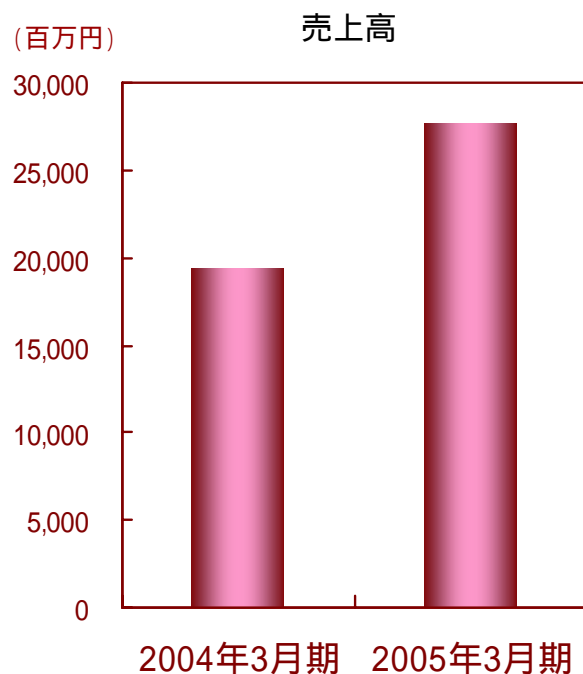
2005年3月期 連結決算概要

決算の概要

増収・増益 最高益を更新

()内は前年実績

売上高	277億18百万円	42.6%増	(194億36百万円)
経常利益	16億44百万円	10.1%増	(14億93百万円)
当期利益	14億76百万円	82.1%増	(8億11百万円)



・損益計算書

(単位:百万円)

科目	2005年3月期	2004年3月期	増減率
売上高	27,718	19,436	42.6%増
売上総利益	17,499	11,775	48.6%増
営業利益	1,622	1,780	8.9%減
経常利益	1,644	1,493	10.1%増
当期純利益	1,476	811	82.1%増

・売上高 42.6%増

1. 目黒雅叙園売上高貢献
2. 国内拳式取扱組数の増加
3. トータル・ブライダル・ソリューションへの取り組み

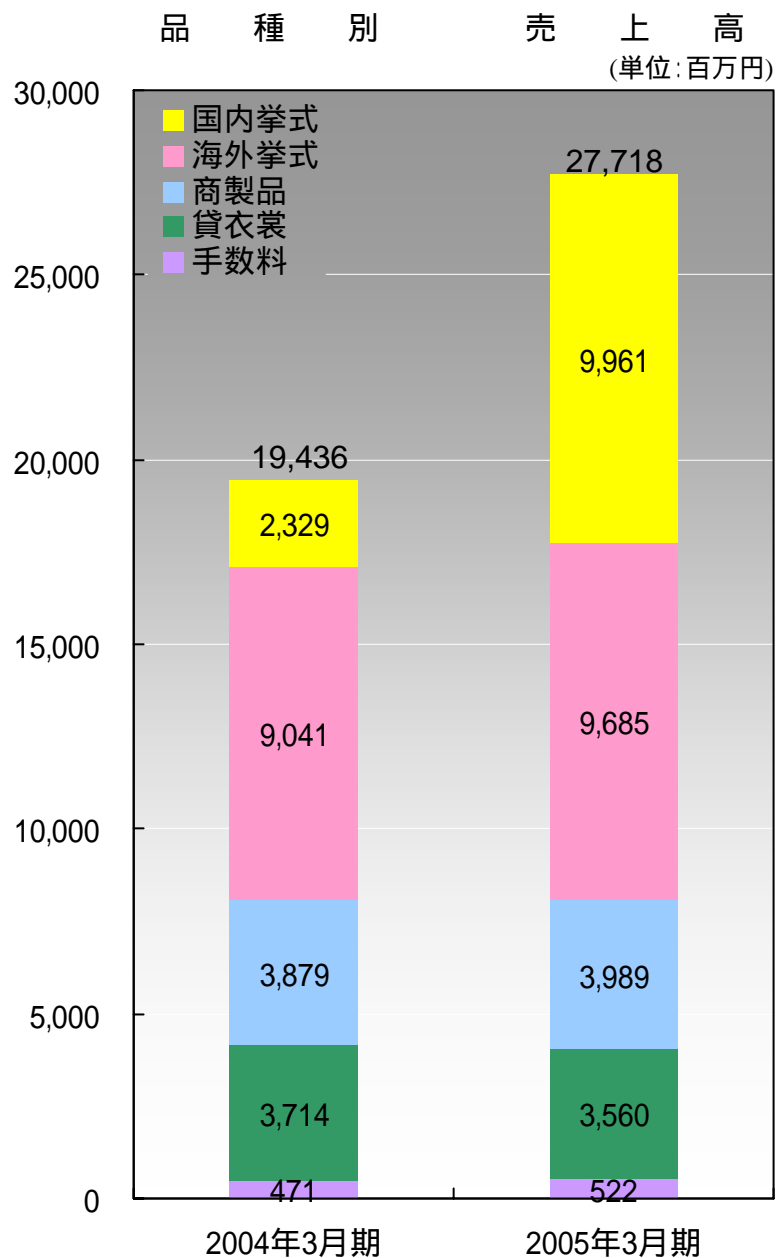
・利益率アップ

1. 国内拳式粗利益率アップ
2. 海外拳式取扱商品内製化に伴うコスト削減
3. 新規施設立上げに伴う販売管理費の増加

-1. 売上高増加要因

国内拳式売上高

前年比 **4.2倍**



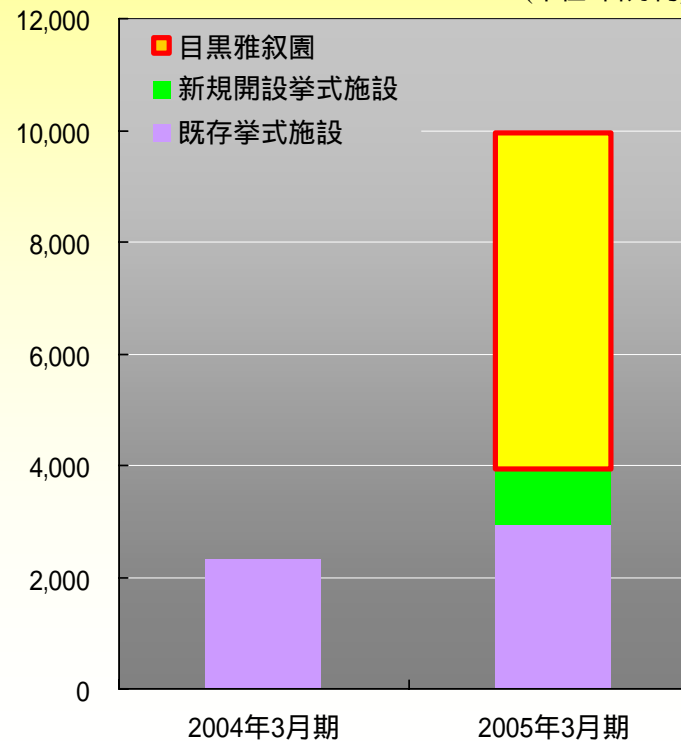
1. 目黒雅叙園効果

売上高 6,034百万円 (5月-3月)

取扱組数 1,391組 (5月-3月)

国内拳式売上高内訳

(単位:百万円)



-2. 売上高増加要因

新規開設拳式施設による増収

新規開設拳式施設 拳式取扱組数

(単位:組)

新規開設拳式施設	取扱組数	開設月
沖縄 アクアルーチェチャペル	921	H16.4
北海道 アフィーテ函館	159	H16.6
京都 カーニバルタイムズ	64	H16.7
神奈川 ヒルトン小田原	96	H16.10
奈良 カームサイド奈良	70	H16.11
京都 桜鶴苑	4	H17.3
合計	1,314	

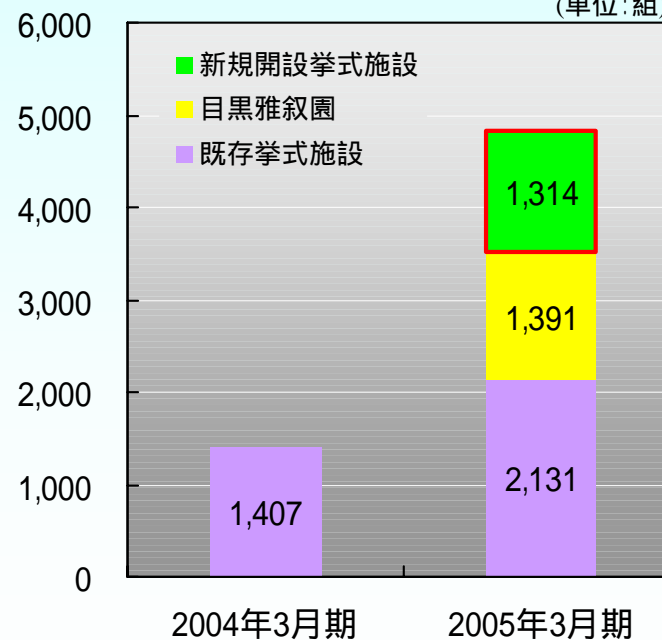
国内拳式取扱組数の増加

1,407組 → 4,836組 **3.4倍増**

内、新規開設拳式施設 組数 1,314組

拳式取扱組数内訳

(単位:組)



-3. 売上高増加要因

トータル・ブライダル・ソリューションの取り組みに伴う売上アップ

スタジオ設置店舗の増設

静岡店、岡山店、八幡店、守口店

花嫁物語取扱組数増加 <全店舗>
8,731件 10,733件

写真サービス売上高

前期比 194百万円増

美容サービスの提供開始

・資生堂美容室株式会社と業務提携

大阪グランドプラザにてサービス開始

・その他美容サービス開始店舗・・・神戸グランドプラザ

美容サービス売上高

新規 45百万円

旅行取扱組数増加

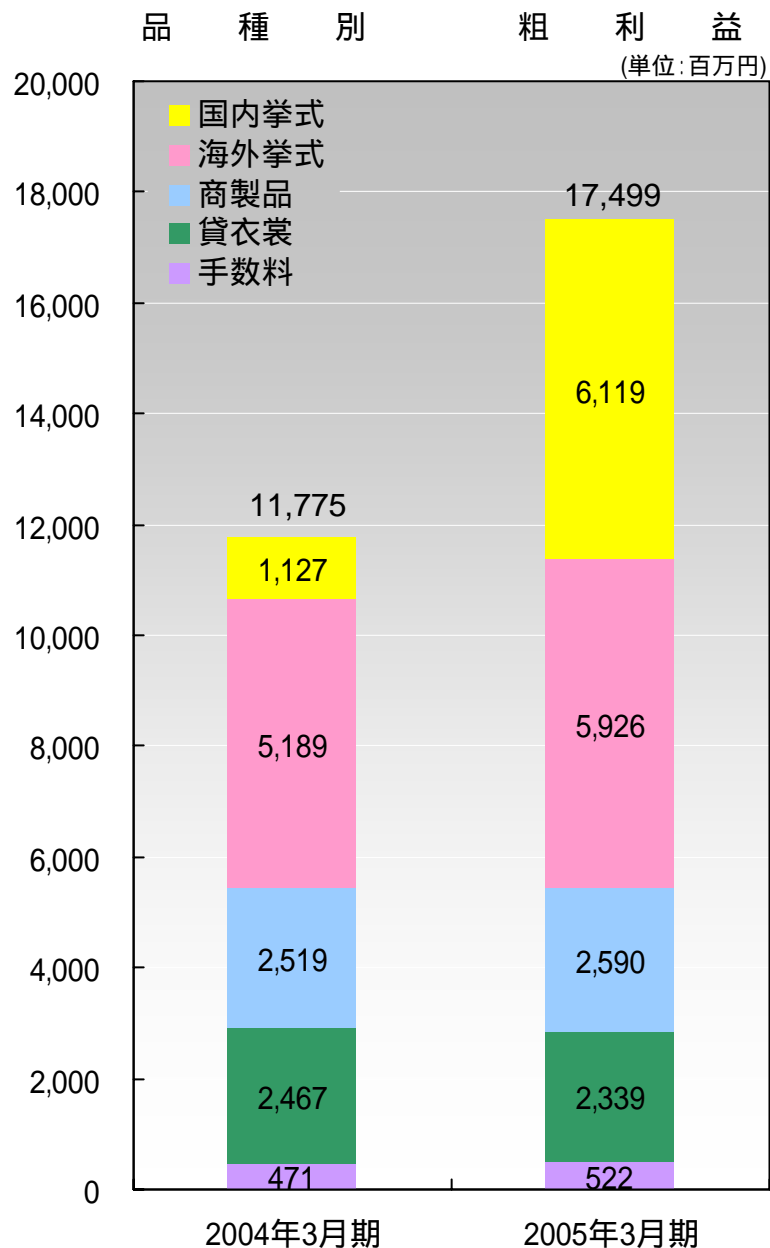
25,557人 30,729人 (内、国内旅行 3,054人)

手数料売上高

前期比 50百万円増

-1. 売上総利益増加要因

国内拳式粗利益率増が貢献



国内拳式粗利益率

13ポイント増

前期 48.4%

当期 61.4%

1. 既存店での粗利益率 **7.7ポイント増**

前期 48.4%

当期 56.1%

内製化に伴うコスト削減効果

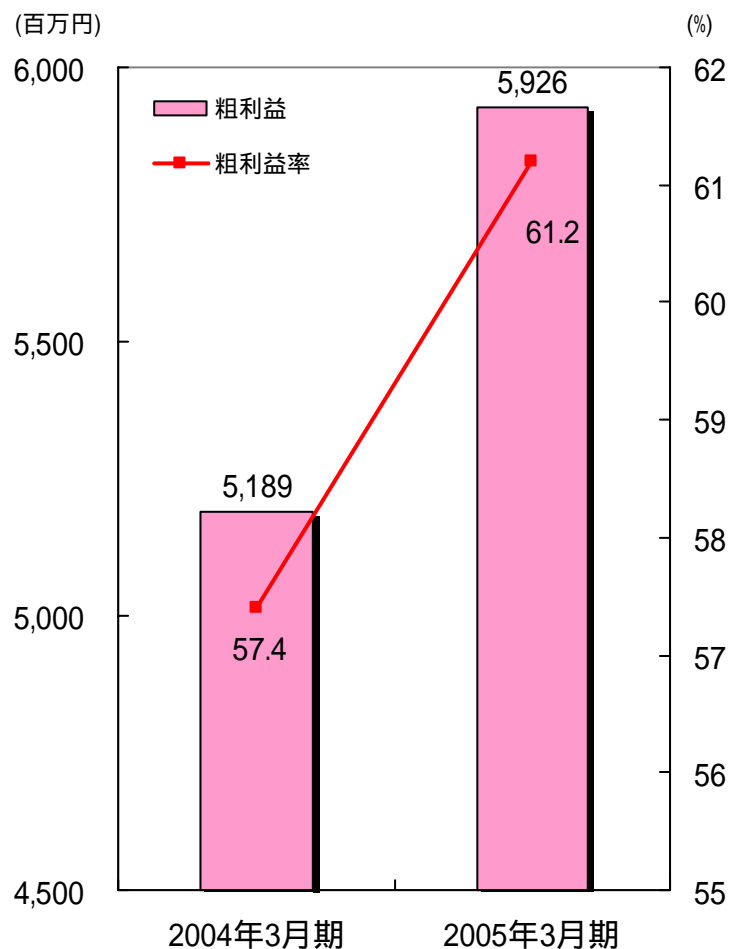
2. 目黒雅叙園の高粗利益率が貢献

粗利益率 64.9%

-2. 売上総利益増加要因

海外拳式取扱商品内製化に伴うコスト削減

海外拳式売上高・粗利益



1. 上海アルバム工場稼働効果

43百万円の効果

<アルバム取扱冊数>

15,647冊 17,393冊

2. 自社教会利用組数増加

23百万円の効果

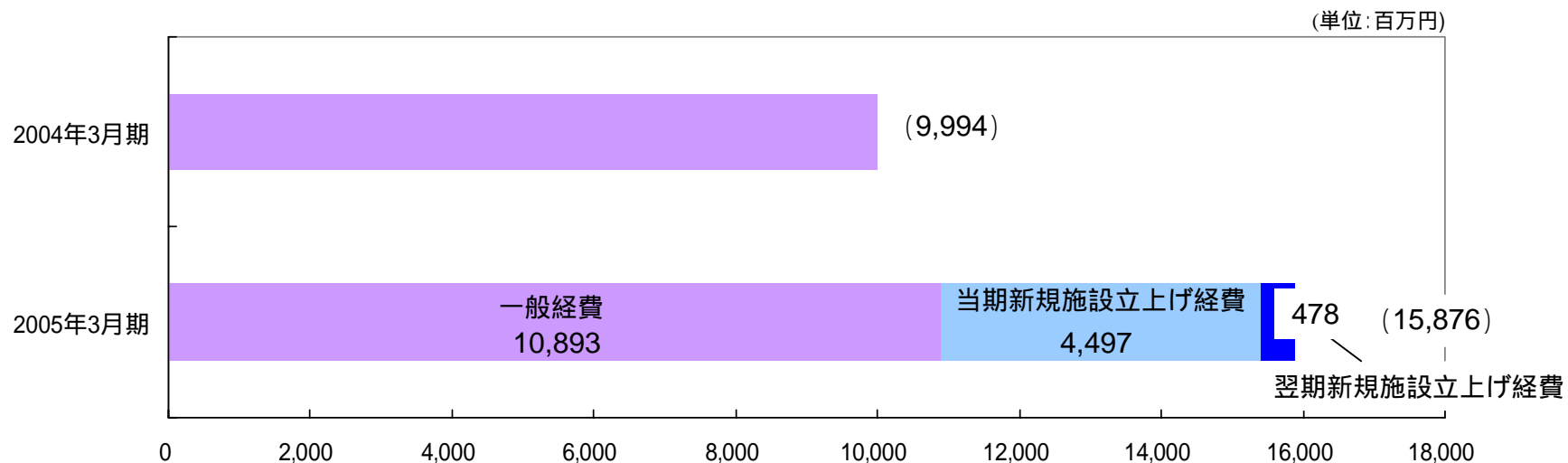
12,437組 12,756組

3. 円高による仕入コスト減

280百万円の効果

-3. 販売管理費

新規施設立上げに伴う販売管理費の増加



1. 当期新規施設立上げ経費

- ・目黒雅叙園販売管理費 3,565百万円
- ・国内10施設、海外4施設での経費

2. 翌期新規施設立上げ経費

- ・翌期開設挙式施設
(軽井沢クリークガーデン、バリアリーフチャペル、テ・キエロ等)
- ・総合パンフレット等広告宣伝費の投入

貸借対照表

(単位:百万円)

	2005年3月期	2004年3月期	増減 ()
流動資産	7,794	5,110	2,683
現金及び貯金	5,534	3,307	2,227
売掛金	804	728	76
たな卸資産	661	487	173
前払費用	402	289	113
その他	390	297	93
固定資産	12,524	10,224	2,300
(1)有形固定資産	8,146	6,551	1,594
貸衣裳	261	130	130
建物	4,578	3,432	1,145
工具器具備品	1,222	833	388
その他	2,083	2,153	70
(2)無形固定資産	225	157	67
(3)投資その他資産	4,152	3,514	637
資産合計	20,318	15,334	4,984
(負債の部)			
流動負債	6,115	4,936	1,178
固定負債	2,159	3,105	945
負債合計	8,274	8,042	232
(資本の部)			
資本金	4,099	2,263	1,835
資本剰余金	3,960	2,127	1,833
利益剰余金	4,327	3,059	1,267
その他	343	157	185
資本合計	12,043	7,292	4,751
負債・資本合計	20,318	15,334	4,984

現金及び貯金

公募増資等での増加

主な設備投資 (単位:百万円)

建物)

カ-ムサイト'奈良(405)

桜鶴苑(201)、アフィ-テ函館(144)

アウ-カリゾート&スバ'(183)

目黒雅叙園(116)

工具器具備品その他)

目黒雅叙園改装(126)

桜鶴苑(56)、カ-ムサイト'奈良(44)

自己資本比率増加

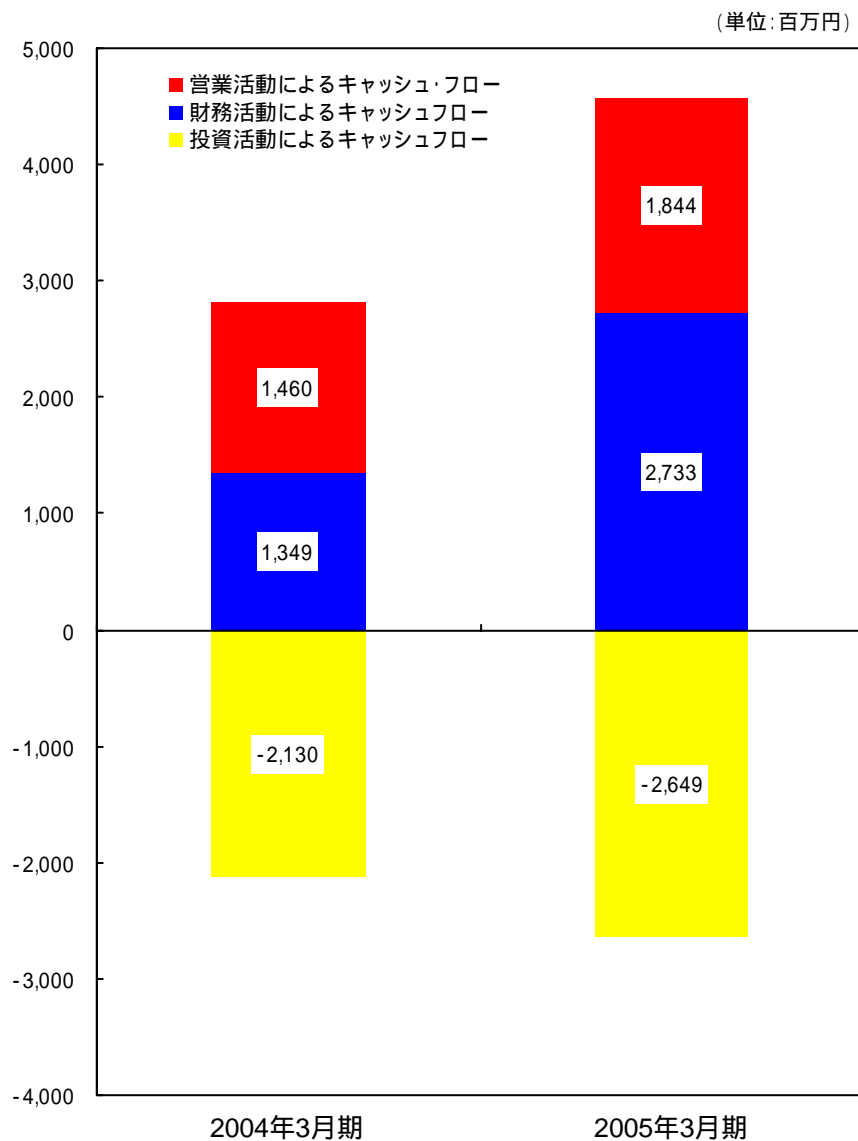
47.6% 59.3%

11.7ポイント増加

公募増資による

キャッシュフロー

キャッシュ純増 1,302百万円



営業活動によるキャッシュフロー

税金等調整前当期純利益

1,488百万円 1,980百万円

財務活動によるキャッシュ・フロー

増資による新株の発行

1,018百万円 3,527百万円

投資活動によるキャッシュ・フロー

有形固定資産の取得による支出

1,964百万円 2,460百万円

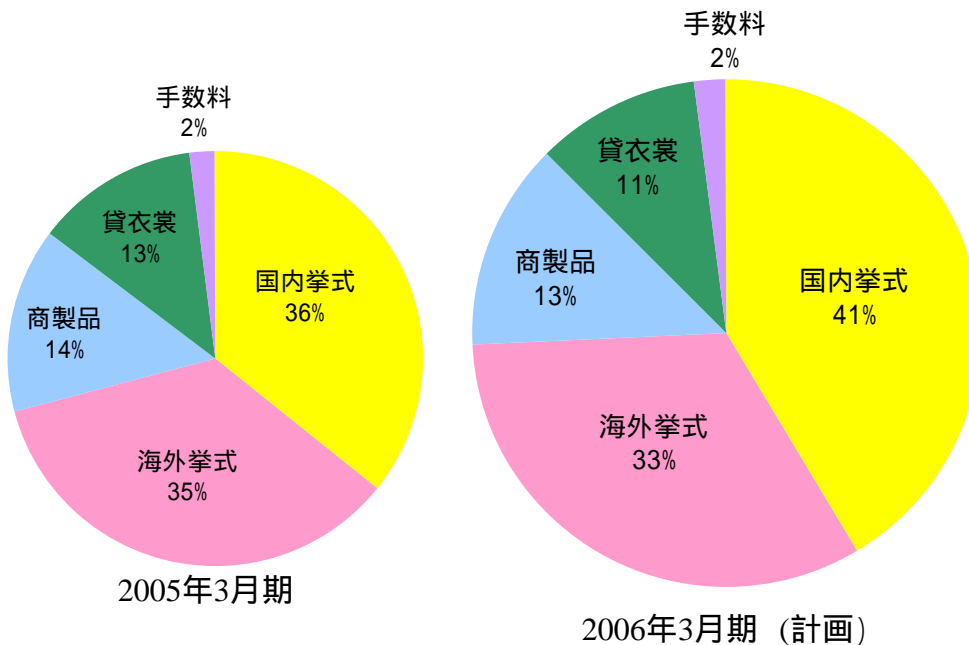
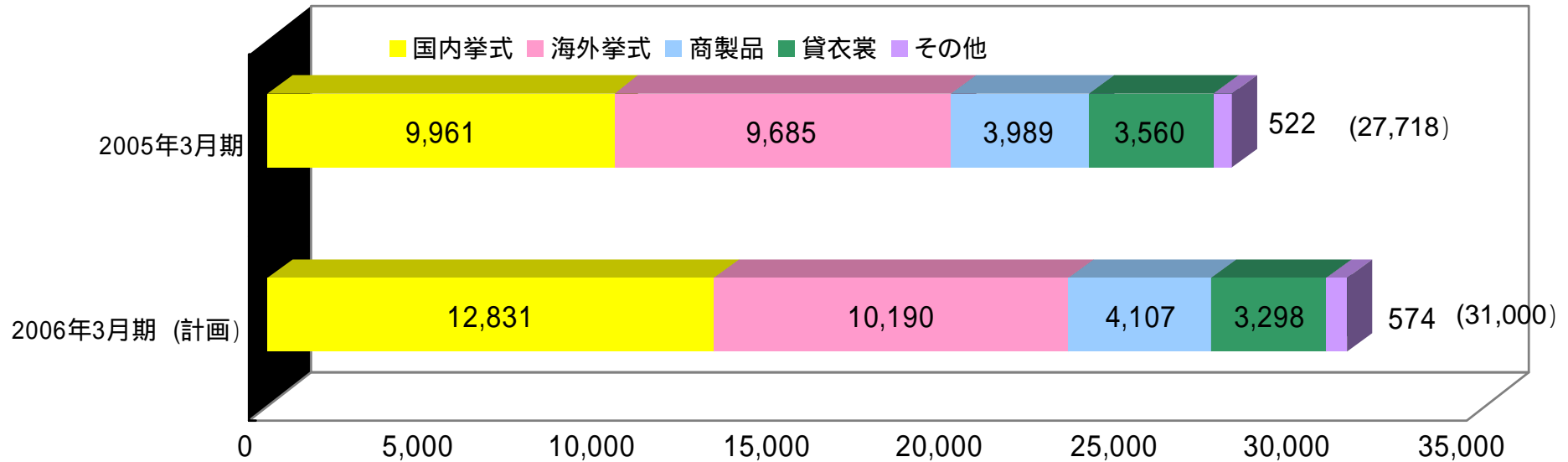
2006年3月期 計画

連結売上高・利益計画

	2006年3月期
売上高	310億円
経常利益	22億円
当期純利益	13億円
EPS	132.74円
配当	24円

2006年3月期 品種別計画

(単位:百万円)



国内挙式事業の拡大

国内における新規挙式施設の開設

前期・・・7ヶ所開設

当期・・・3ヶ所開設予定

2006年3月期末 自社挙式施設数(予定)

国内 (18ヶ所)

海外 (15ヶ所)

計 33ヶ所

国内リゾートウェディング事業拡大

- ・軽井沢クリークガーデンオープン
- ・沖縄に新規挙式施設増設

目黒雅叙園 創業77周年キャンペーンの実施

- ・婚礼プラン・・・アニバーサリー77周年プラン・・・77万円
プラチナスイート10プラン・・・ 770万円
- ・宴会・レストラン・宿泊・全館イベントの展開

様々なウェディングスタイル需要の開拓

- ・簡易結婚式の全国展開
- ・日比谷公園での文化財ウェディング開始

国内挙式事業展開

沖縄

2004年4月 アクアルーチェチャペルOPEN

計画 1,200組

北海道

2004年6月 アフィーテ函館OPEN

計画 390組

京都

2004年7月 カーニバルタイムズ'OPEN

2005年3月 桜鶴苑OPEN

計画 500組

国内リゾートウェディング事業拡大

軽井沢

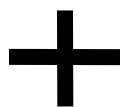
国内リゾート挙式最大マーケット

2005年6月OPEN

計画 400組



軽井沢クリークガーデン



バリ島

2005年4月 バリ店OPEN



取扱組数計画 : 280組

人気のリゾート地バリ島でのリゾートウェディング提案

オーストラリア

2005年4月 バリアリーフ・チャーチOPEN



取扱組数計画 : 210組

グアム

直営レセプション会場 「テ・キエロ」

2005年9月OPEN予定

取扱組数計画 : 700組

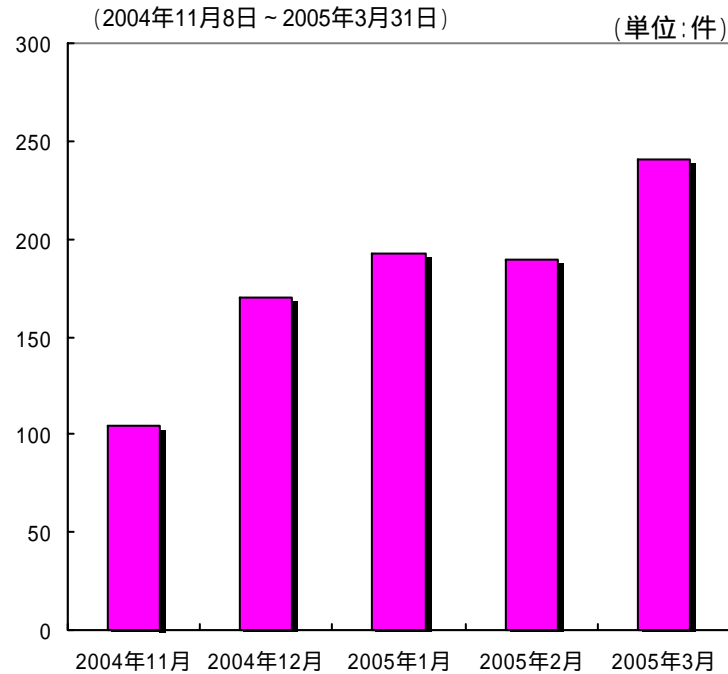
<施設概要>

着席20名まで(2室)

着席40名まで(1室)



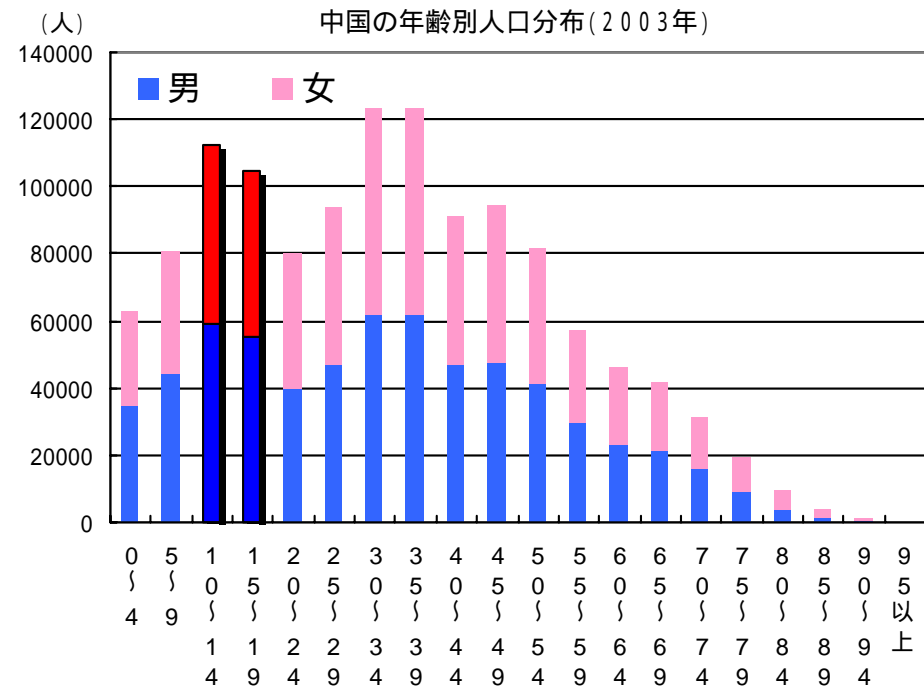
ウィズ上海店取扱件数推移



オークラガーデンホテル上海での挙式風景

中国の伝統と日本の挙式を融合させた、新しい結婚式の提案

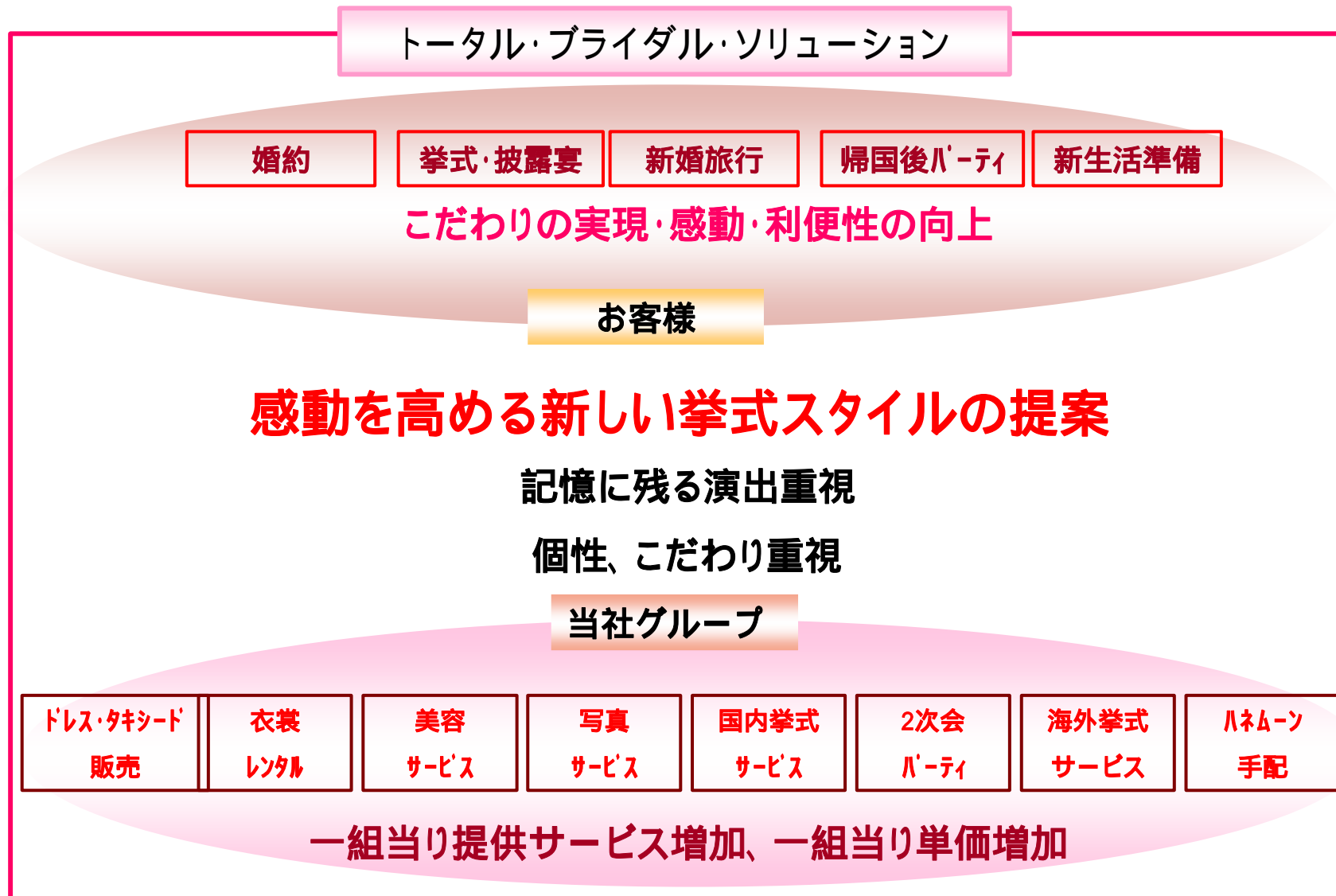
若年人口の婚礼ピークはこれから



【データ = 中国国家统计局 編 2004 中国統計年鑑】

グラフは中国国家统计局のルールに従い、2003年の総人口から0.9%を無作為に抽出したサンプルデータです。

トータル・ブライダル・ソリューションへの取り組み



この資料についてのお問合せ先 **ワタベウェディング株式会社**

専務取締役 管理本部長

西村 忠雄

経営企画室 室長

中尾 昭雄

電話番号

075-352-4182

F A X

075-352-4114

E - mail: ir@watabe-wedding.co.jp

<http://www.watabe-wedding.co.jp>

将来予想に関する記述については、目標や予測に基づいており、確約や保証を与えるものではありません。
予想と異なる結果になることがある点を確認された上で、ご利用下さい。