



2007年3月期第1四半期 決算説明資料

目次

<u>2007年3月期第1四半期 連結決算概要</u>	<u>1-10</u>
. 第1四半期連結決算の概要(損益計算書)	2
. 事業別の概要	3
-1. 国内拳式事業	4
-2. 海外拳式事業	5
-3. 商製品事業	6
-4. 貸衣裳事業	7
. 販売費及び一般管理費	8
. 設備投資とキャッシュフロー	9
. 貸借対照表	10
<u>2007年3月期(通期)計画に対する進捗と今後の展開</u>	<u>11-17</u>
<u>この資料についてのお問い合わせ</u>	<u>18</u>

2007年3月期第1四半期 連結決算概要

第1四半期 連結決算の概要 (損益計算書)

(単位:百万円)

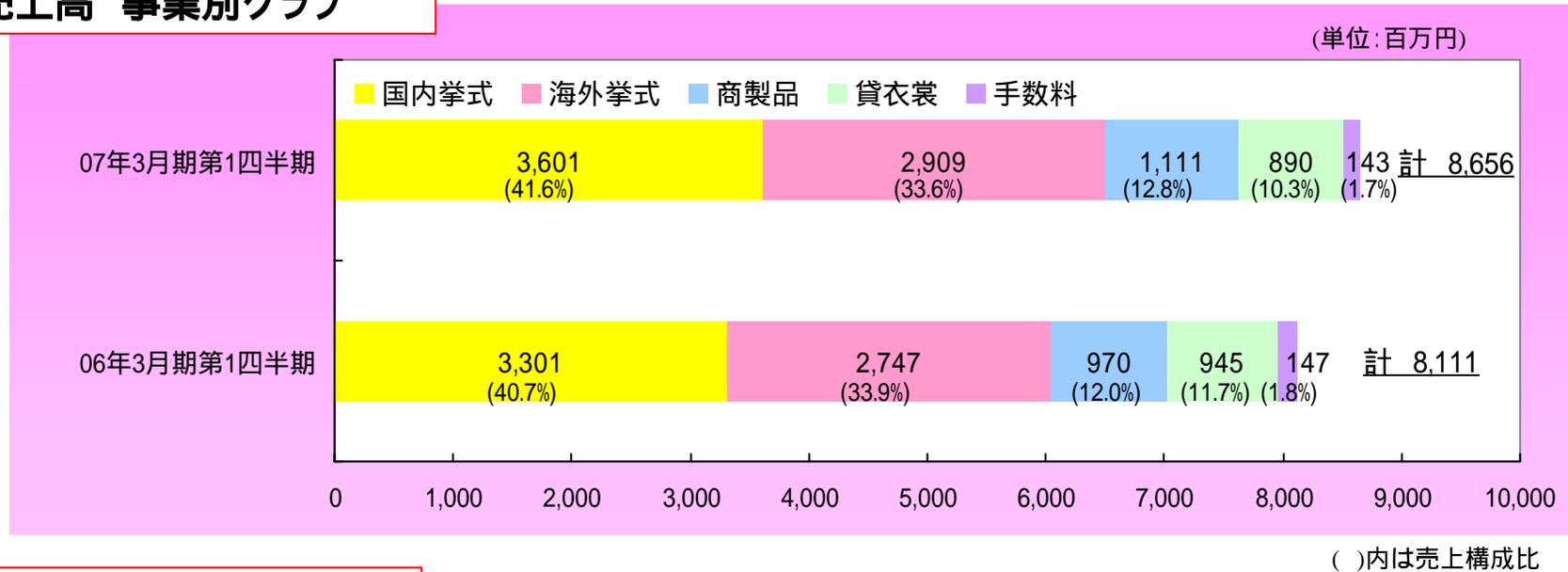
科目	2007年3月期 第1四半期	2006年3月期 第1四半期	増減率
売上高	8,656	8,111	6.7%増
売上総利益	5,352	5,056	5.9%増
販売費及び一般管理費	4,584	4,379	4.7%増
営業利益	768	676	13.5%増
経常利益	816	673	21.3%増
四半期(当期)純利益	507	441	14.9%増

第1四半期 連結決算の概要

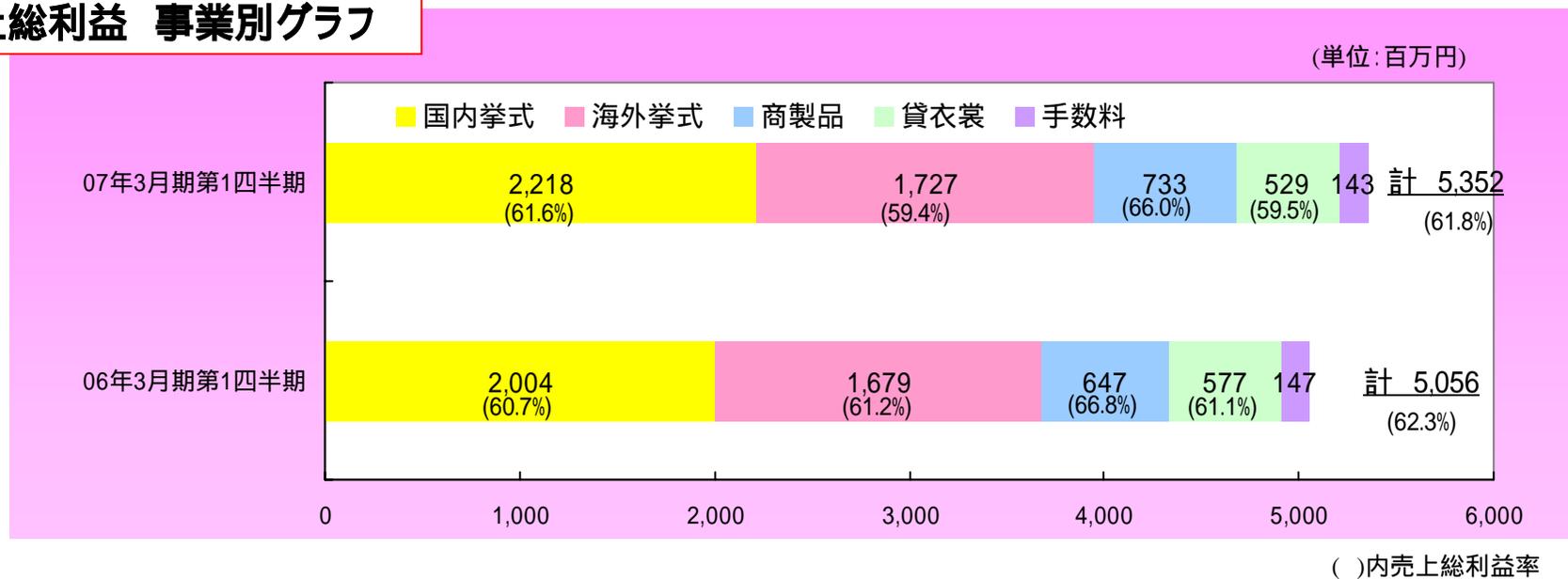
- ・ 前年度及び本年度に開設した海外・国内の新規施設が順調に稼動し売上高は8,656百万円(前年同期比6.7%増)となりました。
- ・ 売上総利益においては、米ドルと中国元の為替要因により、原価率が上昇し売上高の伸びを下回りました。
- ・ 経常利益は、広告宣伝費をはじめとした販管費のコントロールにより、816百万円(同21.3%増)となりました。

事業別の概要

売上高 事業別グラフ



売上総利益 事業別グラフ



-1. 国内挙式事業

		2007年3月期 第1四半期	2006年3月期 第1四半期	増減率	
国内挙式売上高 (百万円)		3,601	3,301	9.1%増	
取扱組数 (組)		2,168	1,605	35.1%増	
一組当り平均単価 (千円)		1,661	2,057	19.3%減	
国内 自社教会施設数		18	16	-	
国内挙式売上総利益 (百万円)		2,218	2,004	10.7%増	
国内挙式売上総利益率		61.6%	60.7%	0.9ポイント増	
主要施設の内訳	目黒雅叙園	取扱組数 (組)	427	434	1.6%減
		一組当り平均婚礼単価 (千円)	2,942	2,727	7.9%増
	リゾート挙式 (沖縄・函館・軽井沢・伊豆)	取扱組数 (組)	996	532	87.2%増
		一組当り平均単価 (千円)	695	608	14.3%増
	うち、沖縄 リゾート 挙式	取扱組数 (組)	677	383	76.8%増
		一組当り平均単価 (千円)	582	603	3.5%減

増減の要因

売上高

- ・ 沖縄・軽井沢等の新規施設開設による挙式取り扱い組数の増加

売上総利益

- ・ レセプション一体型挙式施設の展開により売上総利益率が改善

-2. 海外拳式事業

		2007年3月期 第1四半期	2006年3月期 第1四半期	増減率
海外拳式 売上高 (百万円)		2,909	2,747	5.9%増
取扱組数 (組)		5,643	5,730	1.5%減
一組当り単価 (千円)		516	479	7.7%増
海外拳式 売上総利益 (百万円)		1,727	1,679	2.8%増
海外拳式 売上総利益率		59.4%	61.2%	1.8ポイント減
取 扱 組 数	ハワイ	2,901	2,820	2.9%増
	ミクロネシア	1,702	1,675	1.6%増
	オセアニア	568	667	14.8%減
	北米	172	214	19.6%減
	ヨーロッパ	289	350	17.4%減
	その他	11	4	175%増
	合計 (組)	5,643	5,730	1.5%減

増減の要因

売上高

- ・ 取り扱い組数は減少したものの単価がアップしたことにより売上高は増加

売上総利益

- ・ 為替要因による売上総利益率の減少

米ドル 前期 ¥107.65 当期¥114.50

-3. 商製品事業

	2007年3月期 第1四半期	2006年3月期 第1四半期	増減率
商製品 売上高 (百万円)	1,111	970	14.6%増
「Avica」ドレス販売着数 (着)	3,040	3,164	3.9%減
「Avica」ドレス単価 (千円)	177	171	3.5%増
「FR」ドレス販売着数 (着)	1,660	-	-
「FR」ドレス単価 (千円)	111	-	-
販売ドレス 計 (着)	4,700	3,164	48.5%増
販売ドレス単価 (千円)	154	171	9.9%減
商製品 売上総利益 (百万円)	733	647	13.3%増
商製品 売上総利益率	66.0%	66.8%	0.8ポイント減

「Avica」ドレス …… **オーダーシステムドレス**

約120のデザイン、3～37号のサイズよりお客様の体型に合わせた新品のドレスを仕立てるシステム。

「FR」ドレス …… **ドレスファーストレンタルシステム**

(販売予約システム)

お近くの店舗でお客様が選んだ衣裳と同じデザインの新品のドレスを現地店舗・施設にてお受取りできるシステム。

増減の要因

売上高

・「ドレスファーストレンタル」導入に伴い販売ドレスの取り扱い着数が増加

売上総利益

・為替要因(中国元)による売上総利益率の減少

中国元 前期 ¥12.63 当期 ¥14.52

-4. 貸衣裳事業

	2007年3月期 第1四半期	2006年3月期 第1四半期	増減率
貸衣裳 売上高 (百万円)	890	945	5.8%減
「RS」取扱着数 (着)	1,103	1,676	34.2%減
「RS」単価 (千円)	56	72	22.2%減
「花嫁物語」販売件数 (件)	2,397	2,690	10.9%減
「花嫁物語」単価 (千円)	101	95	6.3%増
貸衣裳 売上総利益 (百万円)	529	577	8.2%減
貸衣裳売上総利益率	59.5%	61.1%	1.6ポイント減

「RS」…貸衣裳予約システム

日本のワタベウェディング各店にて「ドレス/タキシード」を予約していただき、同じデザインとサイズの「ドレス/タキシード」を海外店でご用意しレンタルするシステム

「花嫁物語」…スタジオ前撮り写真プラン

増減の要因

売上高

・「ドレスファーストレンタル」の取り扱い開始により売上高が商製品へ移行

売上総利益

・レンタルドレス取り扱い着数の減少と単価の減少により売上総利益率は減少

・販売費及び一般管理費

売上高販管費率

06年3月期
第1四半期 54.0%

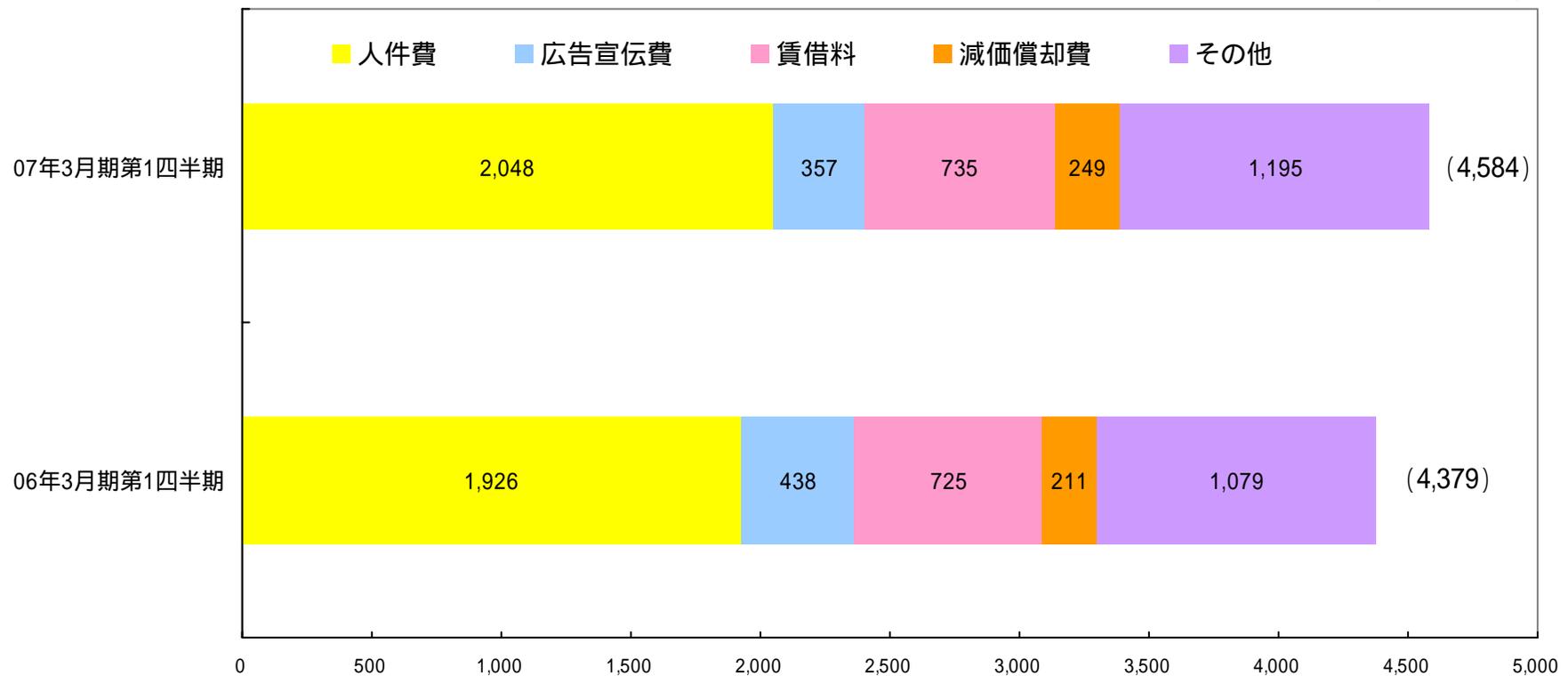
07年3月期
第1四半期 53.0%

1.0ポイント改善

増減の要因

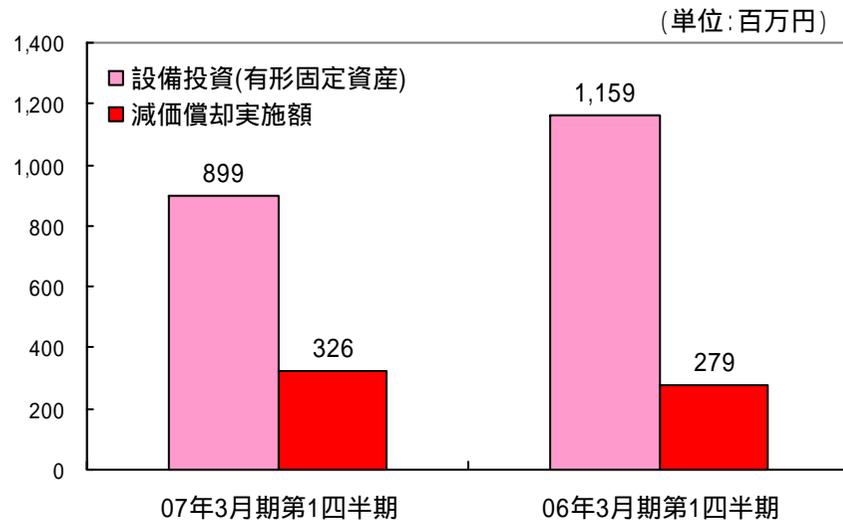
・WEB広告へのシフトにより広告宣伝費が減少しました

(単位:百万円)



設備投資とキャッシュ・フロー

設備投資と減価償却費



< 主な設備投資 >

国内拳式施設

目黒雅叙園改装 203百万円

沖縄 アクアグレイス・チャペル 147百万円

直営店舗

秋田店 21百万円

関西空港店 11百万円

海外拳式施設

ベトナム工場 211百万円

グアム ブルーアステール 150百万円

キャッシュ・フロー

(単位: 百万円)

	07年3月期 第1四半期	06年3月期 第1四半期	増減
営業CF	317	515	-198
投資CF	-961	-1,106	145
財務CF	-349	-314	-35
現金・現金同等物 の増減	-1,002	-881	-120
現金・現金同等物 の期末残高	3,727	4,360	-633

営業CF

前期に比べ法人税等の支払額が増加したことなどにより、前年同期比38.4%の減少しました。

投資CF

昨年度は「軽井沢クリークガーデン」(967百万円)の投資がありました。

財務CF

長期借入金の返済の増加により前年同期比11.4%支払いが増加しました。

貸借対照表

(単位:百万円)

	2007年3月期 第1四半期	2006年3月期末	増減		2007年3月期 第1四半期	2006年3月期末	増減
流動資産合計	6,837	7,637	-799	負債合計	8,559	9,178	-619
現金及び預金	4,036	5,039		流動負債	5,867	6,267	-399
固定資産合計	15,065	14,527	+537	買掛金	1,492	1,301	
有形固定資産	10,318	9,771	+546	短期借入金	136	137	
建物及び構築物	6,361	5,899		1年内返済予定長期借入金	789	797	
土地	1,820	1,730		未払金	711	1,001	
無形固定資産	576	559	+17	未払法人税等	320	447	
投資その他の資産合計	4,169	4,195	-26	未払費用	336	264	
投資有価証券	292	302		前受金	1,795	1,997	
長期前払費用	206	220		固定負債	2,691	2,911	-220
差入保証金	2,701	2,751		長期借入金	1,825	2,042	
繰延税金資産	403	404		純資産	13,343	12,984	-359
資産合計	21,903	22,164	-261	資本金	4,140	4,137	
				負債及び純資産合計	21,903	22,164	-261

2007年3月期(通期)計画に対する進捗 と今後の展開

連結売上高・利益計画

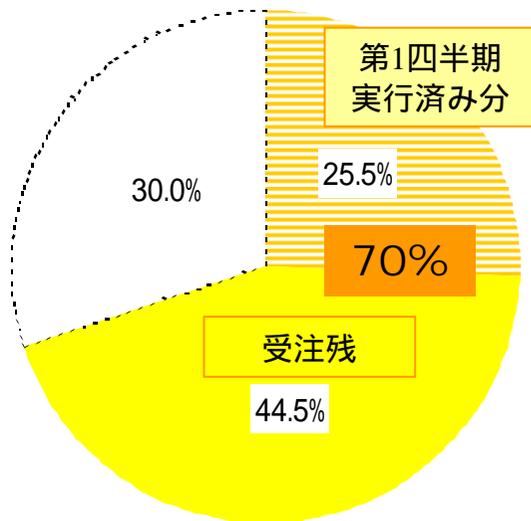
(単位:百万円)

	2007年3月期計画	2006年3月期実績	対前期 増減率
売上高	34,000	31,177	9.1%増
売上総利益	21,100	19,238	9.7%増
販売費及び 一般管理費	18,875	17,531	7.7%増
営業利益	2,225	1,706	30.4%増
経常利益	2,200	1,732	27.0%増
当期純利益	1,250	1,105	13.1%増

. 2007年3月期 受注状況(利用ベース)

国内挙式 受注状況

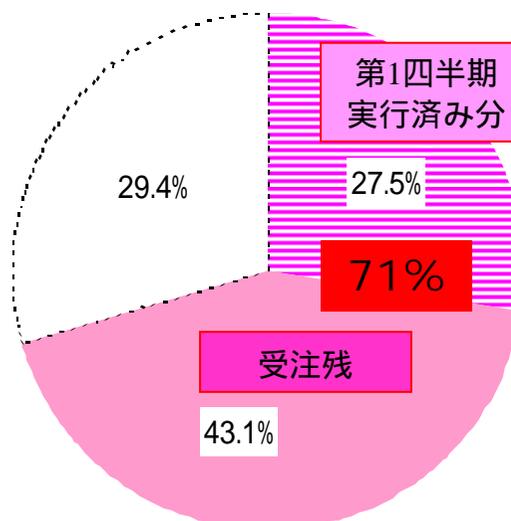
見込み 8,500組



07年3月期(7月末現在)

海外挙式 受注状況

見込み 20,500組



07年3月期(7月末現在)

-1. 今後の展開 国内挙式事業

	開設時期	施設名	取扱組数計 (組)
2006年3月期開設	2005年 6月	軽井沢クリークガーデン (長野県・軽井沢)	350
	2006年 3月	クルデスール・チャペル (沖縄県・石垣島)	300
2007年3月期開設	2006年 5月	アクアグレイス・チャペル (沖縄県・読谷村)	800
	2006年 8月	エリスリーナ・チャペル (沖縄県・那覇市)	120
	2006年10月	フェリーチェガーデン日比谷 (東京都・日比谷)	140
	2006年10月	ルミアモーレ (東京都・竹芝)	150
合計			1,860

2007年3月期新規オープン施設



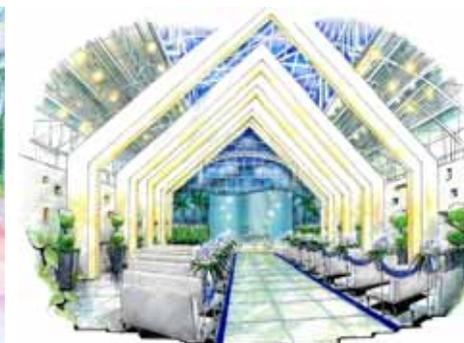
アクアグレイス・チャペル



エリスリーナ・チャペル



フェリーチェガーデン日比谷



ルミアモーレ

-2. 今後の展開 海外拳式事業

	開設時期	形態	施設名	
2006年3月期	2005年10月	レセプション施設	テ・キエロ (グアム)	新規開設
	2006年 1月	拳式施設	セント・レオチャペル (グアム)	業務提携
	2006年 1月	拳式施設	ディラネーロ・チャペル (グアム)	業務提携
2007年3月期	2006年 9月	拳式施設	サンクチュアリー・コープ・チャペル (オーストラリア)	リニューアル
	2006年12月	レセプション一体型 拳式施設	ブルーアステール (グアム)	新規開設



テ・キエロ



セント・レオチャペル



ディラネーロ・チャペル



サンクチュアリー・コープ・チャペル



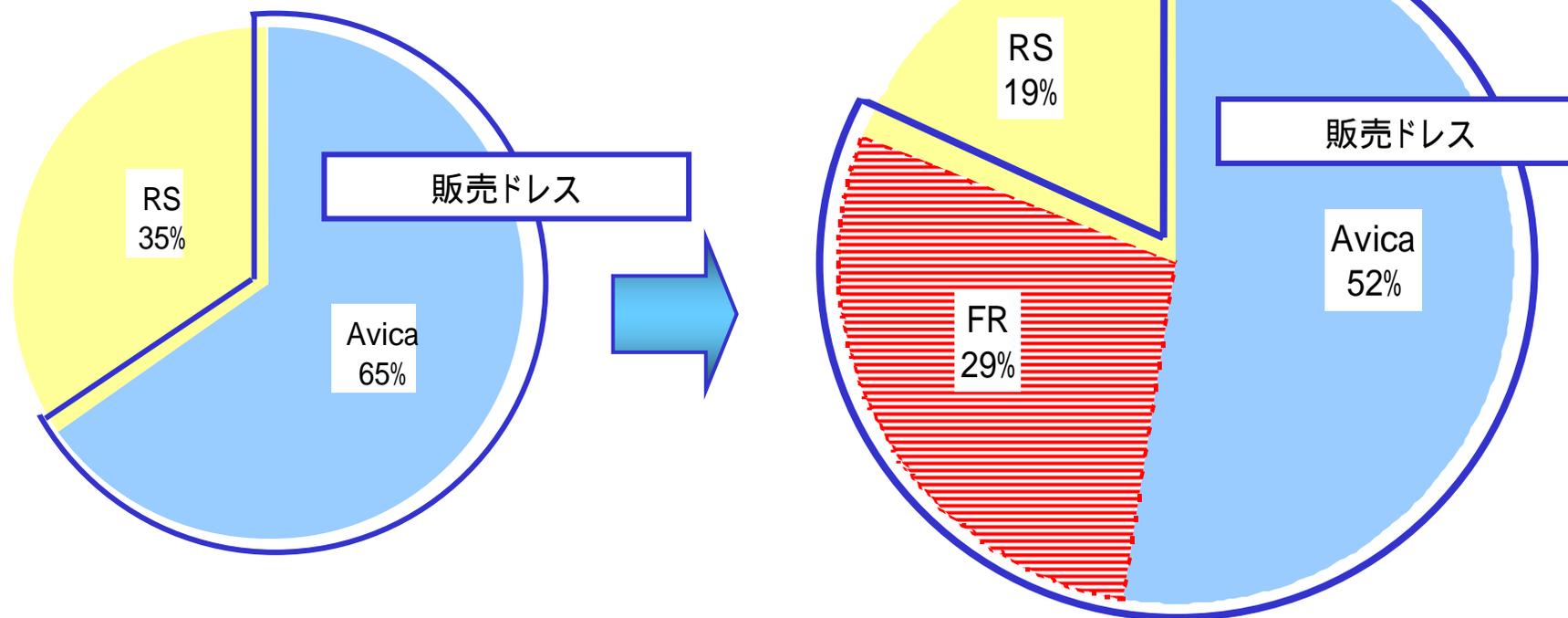
ブルーアステール

-3. 今後の展開 ウェディングドレス

「ドレスファーストレンタル」導入による
ドレス取り扱い総着数アップと利益率の向上

Avica・FR・・・P6 参照

RS・・・P7 参照



2006年3月期第1四半期実績

4,840着

19.9%増

2007年3月期第1四半期実績

5,803着

-4. 今後の展開 直営店舗網

国内ネットワークの拡充

- ・ 国内未出店エリアへの新規店舗開設
- ・ リニューアルに伴う総合ブライダルショップ化

	開設・移転月	施設名	
2006年3月期	2005年 8月	福岡グランドプラザ	移転・増床
	2005年10月	札幌グランドプラザ	移転・増床
	2006年 3月	熊本店	新規開設
2007年3月期	2006年 4月	秋田店	新規開設
	2006年 4月	関西空港店	新規開設
	2006年 7月	高崎店	新規開設
	2006年 8月	那覇店	移転・増床
	2006年 8月	名古屋グランドプラザ	移転・増床
	2006年 9月	松山店	新規開設

この資料についてのお問合せ先

ワタベウェディング株式会社

執行役員社長室長	吉澤 康
経営企画室 経営管理グループ長	北脇 直豊
電話番号	075-352-4182
FAX	075-352-4114

E - mail: ir@watabe-wedding.co.jp

<http://www.watabe-wedding.co.jp>

将来予想に関する記述については、目標や予測に基づいており、確約や保証を与えるものではありません。
予想と異なる結果になることがある点を確認された上で、ご利用下さい。