



2006年3月期第一四半期 決算説明資料

目次

<u>2006年3月期第一四半期 連結決算概要</u>	<u>3-12</u>
. 決算の概要(損益計算書)	4
. 売上高	5
-1. 国内挙式事業	6
-2. 海外挙式事業	7
-3. その他主要商品	8
. 売上総利益	9
. 販売管理費	10
. 貸借対照表	11.12
<u>2006年3月期 計画に対する進捗と今後の展開</u>	<u>13-18</u>
<u>この資料についてのお問い合わせ</u>	<u>19</u>

2006年3月期第一四半期 連結決算概要

・決算の概要（損益計算書）

（単位：百万円）

科目	2006年3月期第一四半期	2005年3月期第一四半期	増減率
売上高	8,111	6,848	18.4%増
売上総利益	5,056	4,353	16.1%増
営業利益	676	839	19.4%減
経常利益	673	891	24.4%減
当期純利益	441	635	30.5%減

売上高

国内拳式事業において前年度に新規開設した直営拳式施設の順調な稼働により、海外拳式事業の若干の売上減少をカバーし大幅に増加しました。

【P5～P8参照】

利益

海外における提携拳式施設の利用数の増加と国内における安価な拳式パッケージの販売数の伸びにより、売上総利益率が低下したため、販売費及び一般管理費の削減に努めたものの減益となりました。

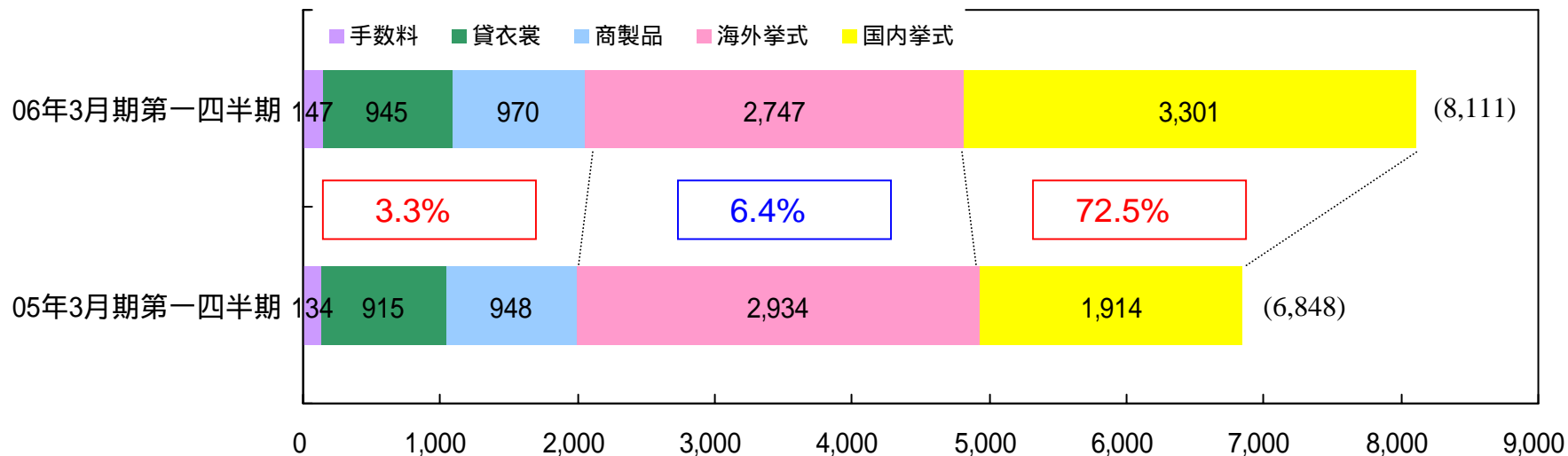
【P9・10参照】

売上高

前年同期比 18.4%増

品 種 別 売 上 高

(単位:百万円)



TOPICS

1. 国内拳式売上高の増加……………72.5%増
2. 海外拳式売上高の減少……………6.4%減
3. 商製品売上・写真サービス売上の増加…3.3%増

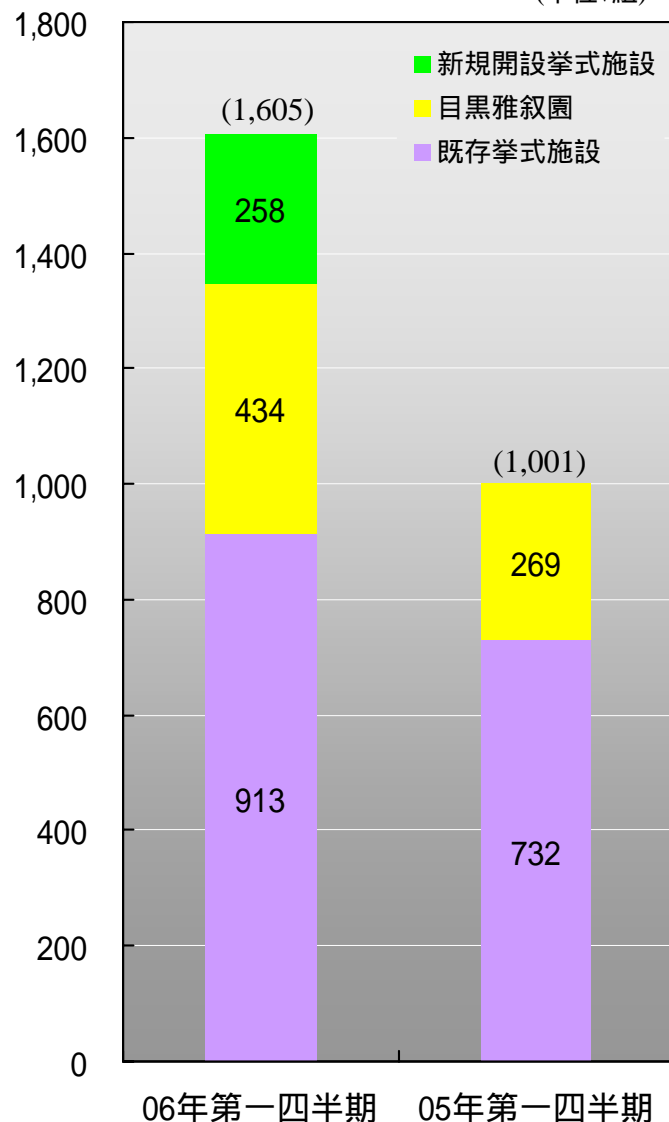
-1. 国内拳式事業

国内拳式売上高

前年同期比 **72.5%増**

拳式取扱組数内訳

(単位:組)



「目黒雅叙園」における2005年3月期の売上高は、5月より計上

国内拳式取扱組数の増加

1,001組 1,605組 **60.3%増**

新規拳式施設 258組増

目黒雅叙園 165組増

既存拳式施設 181組増

604組増

新規拳式施設内訳

()オープン年月

アフィーテ函館 (2004年6月)

カーニバルタイムズ(2004年7月)

クリスタル グレイス チャペル(2004年10月)

カームサイド奈良(2004年11月)

桜鶴苑(2005年3月)

軽井沢クリークガーデン(2005年6月)

-2. 海外拳式事業

ミクロネシアエリアにおける取扱組数減

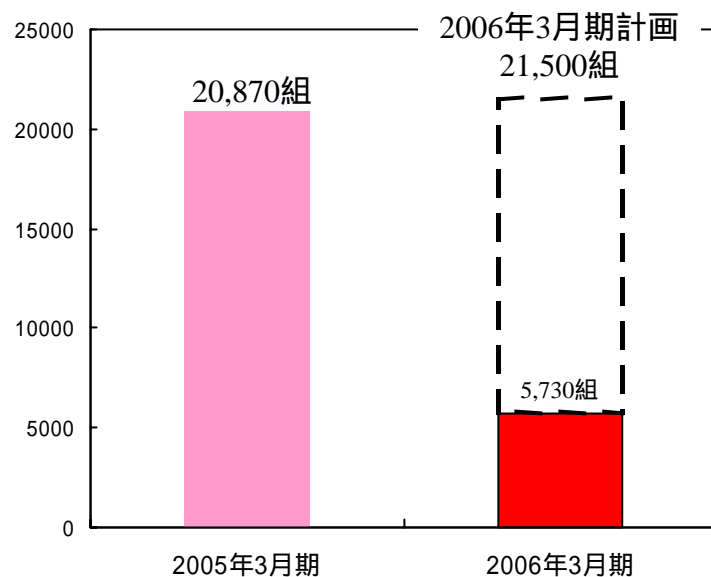
エリア別取扱組数

(単位:組)

	2006年3月期 第一四半期	2005年3月期 第一四半期	前年同期比
海外拳式 売上高	2,747百万円	2,934百万円	-187百万円
取扱組数	5,730組	6,287組	-557組

	2006年3月期 第一四半期	2005年3月期 第一四半期	前年同期比
ハワイ	2,820	2,854	-34
ミクロネシア	1,675	2,080	-405
オセアニア	667	742	-75
北米	214	248	-34
ヨーロッパ	350	363	-13
合計	5,730	6,287	-557

海外拳式取扱組数



**計画進捗率
26.6%**

TOPICS

回復策は? P.17参照

グアムエリアにおける当社取扱組数減。

同業他社のチャペル新設等により、グアムの海外拳式マーケットは拡大。

通期計画21,500組に対する計画進捗率は26.6%。

-3. その他主要商品

好調な挙式関連商品売上

ウェディングドレス売上高の増加

オリジナル販売ドレス「Avica」の販売件数増加

<全店舗>

取扱件数 2,725件 **3,152件** 15.6%増

ウェディングドレス売上高

対前年同期比 **83百万円増**

写真サービス売上高の増加

写真スタジオ新規設置

静岡店、守口店、マーチュア・ガーデン神戸、福岡グランドプラザ

「花嫁物語」新規取扱

八幡店

<全店舗>

スタジオフォトプラン

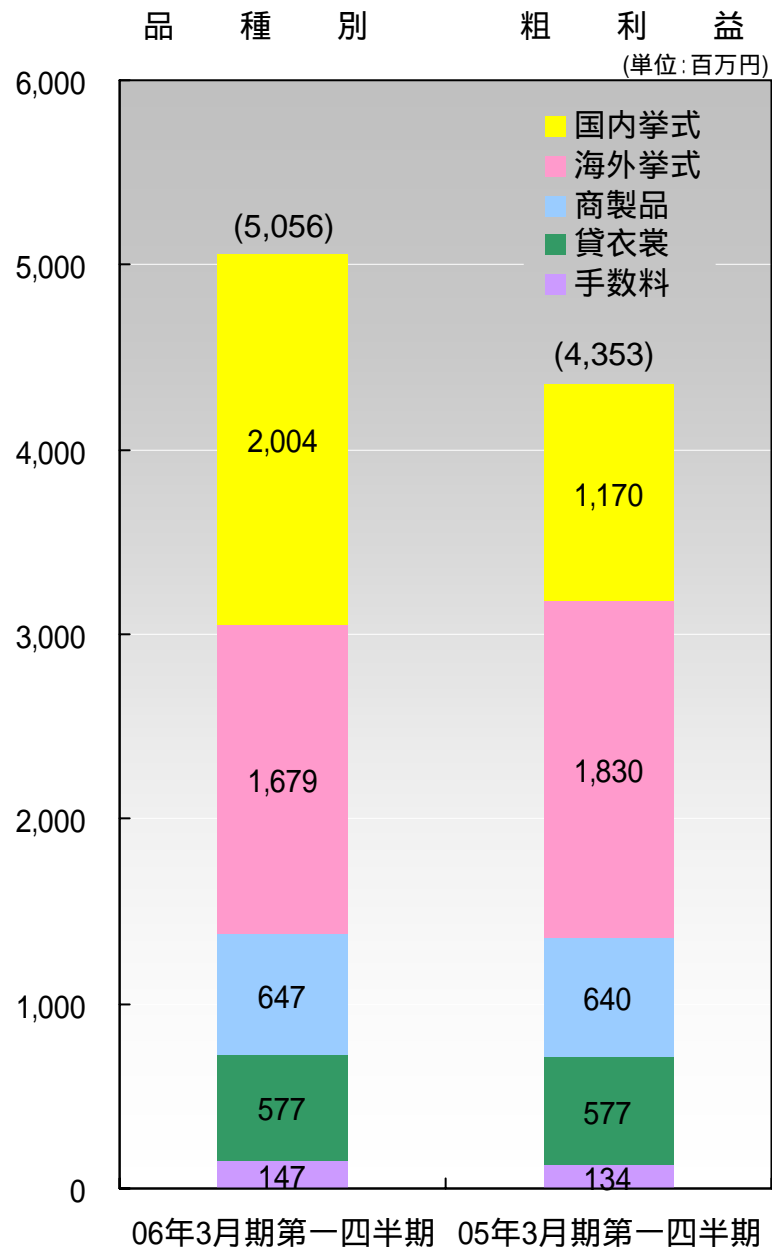
「花嫁物語」取扱件数増加 2,169件 **2,690件** 24.0%増

写真サービス売上高

対前年同期比 **59百万円増**

「花嫁物語」…スタジオ撮影の婚礼写真。白無垢や色打掛等「和装」姿を撮影するプラン

売上総利益



国内挙式粗利益率

0.7ポイント減

2005年3月期通期 61.4%

当 第一四半期 60.7%

セレモニーのみの挙式取扱組数が増加したため。

(沖縄・小田原・簡易型挙式)

海外挙式粗利益率

横ばい

2005年3月期通期 61.2%

当 第一四半期 61.2%

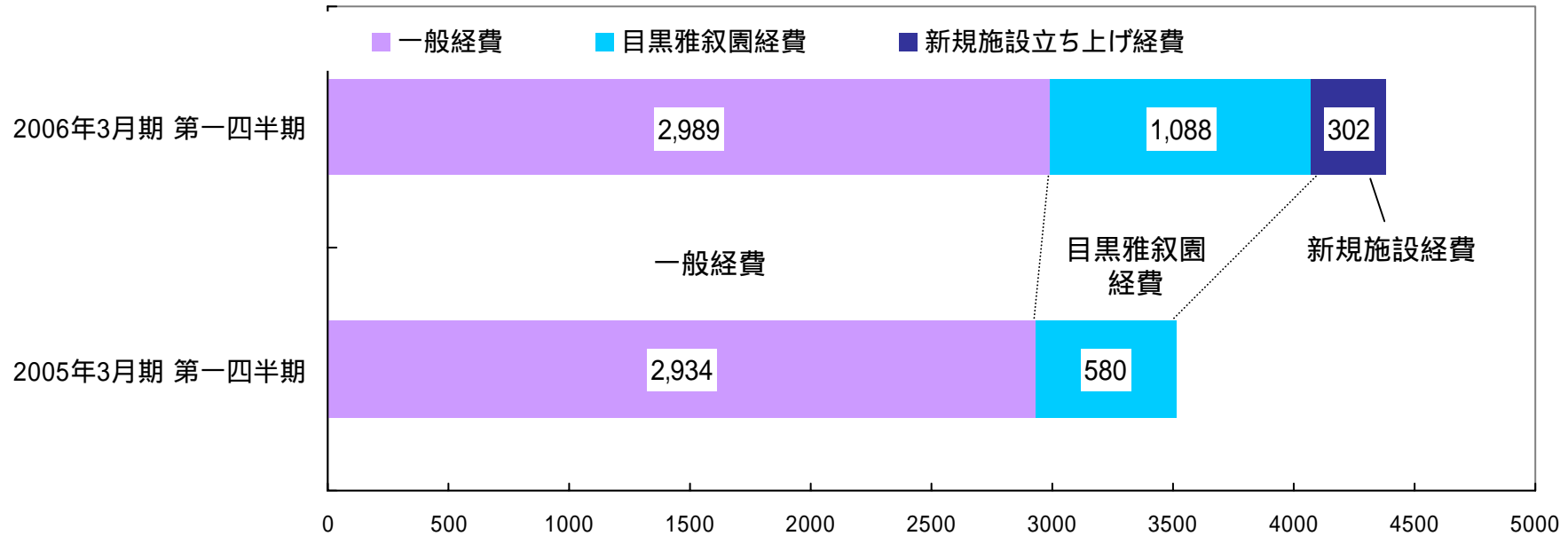
ハワイにおける、提携挙式施設の利用数の増加

コミュニティ教会等における廉価商品の取扱組数が伸びた。

販売管理費

対前年同期比分析

(単位:百万円)



新規施設増加に伴う経費・・・302百万円

国内6拳式施設・2店舗・海外2店舗での経費増

目黒雅叙園の経費・・・508百万円増

4月-6月稼動(前期5月・6月)したことによる経費増加

受注組数増加に伴う体制整備

貸借対照表

(単位:百万円)

	2006年3月期 第一四半期	2005年3月期	増減
・流動資産	7,135	7,794	659
現金及び預金	4,652	5,534	881
売掛金	1,082	804	277
たな卸資産	681	661	20
前払費用	454	402	52
未収入金	64	98	33
その他	229	325	96
貸倒引当金	31	33	1
・固定資産	13,399	12,524	875
(1) 有形固定資産	9,081	8,146	934
貸衣装	278	261	16
建物及び構築物	5,461	4,578	883
器具備品	1,261	1,222	38
その他	2,080	2,083	4
(2) 無形固定資産	220	225	5
(3) 投資その他資産	4,097	4,152	54
投資有価証券	425	621	195
長期前払費用	250	259	8
差入保証金	2,613	2,532	81
その他	1,054	985	69
貸倒引当金	248	248	-
資産合計	20,534	20,318	215

(単位:百万円)

現金及び預金

「軽井沢クリークガーデン」等の固定資産の取得・長期借入金への返済・配当金の支払いによる減

建物及び構築物

軽井沢クリークガーデン(967)

投資有価証券

有価証券の売却

貸借対照表

(単位:百万円)

	2006年3月期 第一四半期	2005年3月期	増減
(負債の部)			
・流動負債	6,251	6,115	136
・固定負債	2,008	2,159	151
長期借入金	1,094	1,240	146
退職給付引当金	163	164	1
役員退職慰労引当金		325	325
その他	750	428	321
負債合計	8,259	8,274	15
(資本の部)			
資本金	4,100	4,099	1
資本剰余金	3,962	3,960	1
利益剰余金	4,613	4,327	285
その他	403	343	60
資本合計	12,273	12,043	229
負債・資本合計	20,534	20,318	215

長期借入金

借入金の返済

役員退職慰労引当金

役員退職慰労金の廃止に伴い、
残高をその他に含めて表示

自己資本比率増加

59.3% 59.8%

0.5ポイント増加

当期利益(441)の計上などによる
利益剰余金の増加があったため

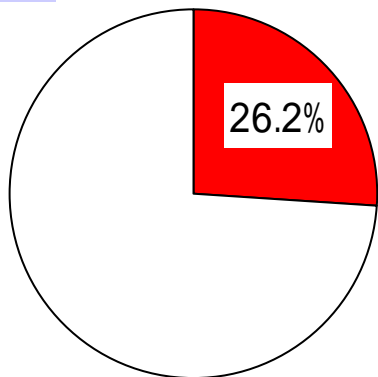
2006年3月期(通期)計画に対する 進捗と今後の展開

連結売上高・利益計画

	2006年3月期
売上高	310億円
経常利益	22億円
当期純利益	13億円
EPS	132.74円
配当	24円

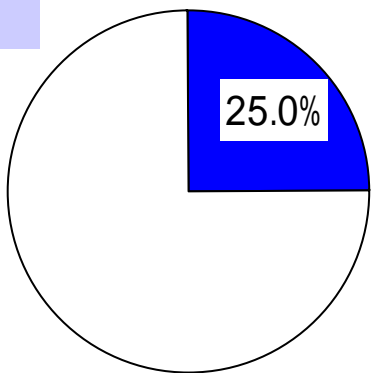
2006年3月期 計画に対する売上・販売管理費の進捗

売上高計画進捗率



2006年3月期 第一四半期

販売管理費計画進捗率



2006年3月期 第一四半期

POINT

売上高

06年3月期第一四半期	8,111百万円	26.2%
06年3月期(計画)	31,000百万円	

販売管理費

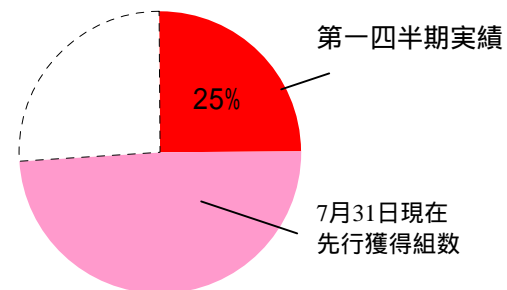
06年3月期第一四半期	4,379百万円	25.0%
06年3月期(計画)	17,520百万円	

国内リゾートウェディング事業拡大

2005年6月 「軽井沢クリークガーデン」オープン

2006年2月 沖縄・石垣全日空ホテル&リゾート内に
「クルデスール・チャペル」OPEN

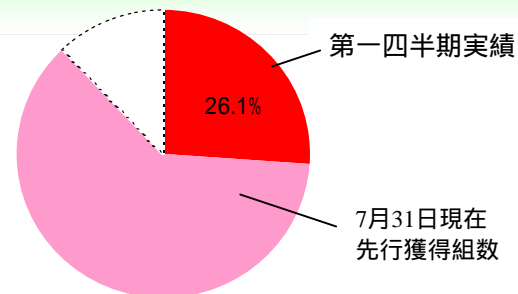
計画比74%の受注獲得済



「目黒雅叙園」の順調な受注状況

取扱組数： 計画 1661組

計画比87.7%の受注獲得済



様々なウェディングスタイル需要の開拓

簡易結婚式の全国展開 (2005年8月 福岡グランドプラザ内に「アヴェニールチャペル福岡」新設)

2006年3月期年間取扱目標計画・・・713組

東京・立川・福岡 3つの簡易挙式施設

日比谷公園での文化財ウェディング開始

1. グアムに直営レセプション会場「テ・キエロ」2005年9月7日OPEN



グアム初の「邸宅風独立型」レセプション会場

当期売上高計画 : 100万ドル(約1億1千万円) / 取扱件数 : 700組

2. レオパレス21と業務提携

株式会社レオパレス21が展開する2チャペルを、2006年1月1日(日)から、直営挙式施設として運営を開始。

ディラネーロ・チャペル



セント・レオ・チャペル



グアム 海外挙式シェア 当社2006年3月期第一四半期調べ
レオブライダル・・・13.6% ワタベウェディング 60.0%
レオブライダル + ワタベウェディング = 73.6%

2005年3月期
水準を回復

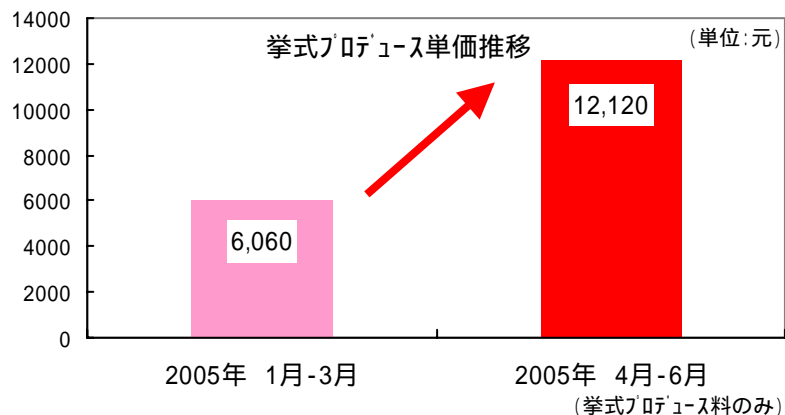
3. 来春グアムに新規挙式施設OPEN



タモン湾の海岸沿いに、2006年春(翌期)新規挙式施設開設予定

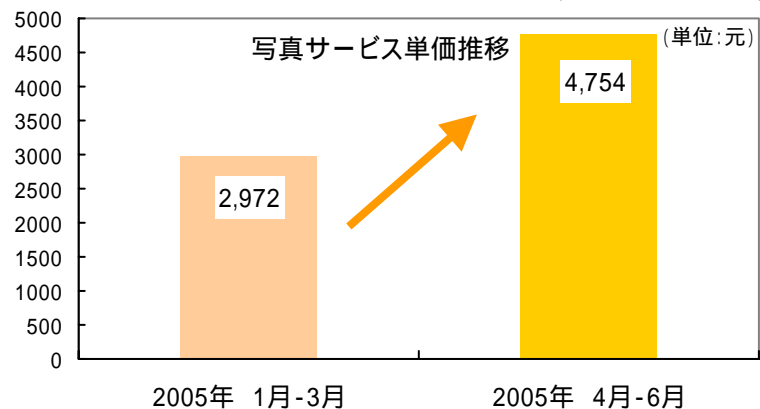
翌期売上高計画 : 6億5000万円 / 取扱件数 : 1,200組

4. 「グアム店」オープン10周年キャンペーンの実施



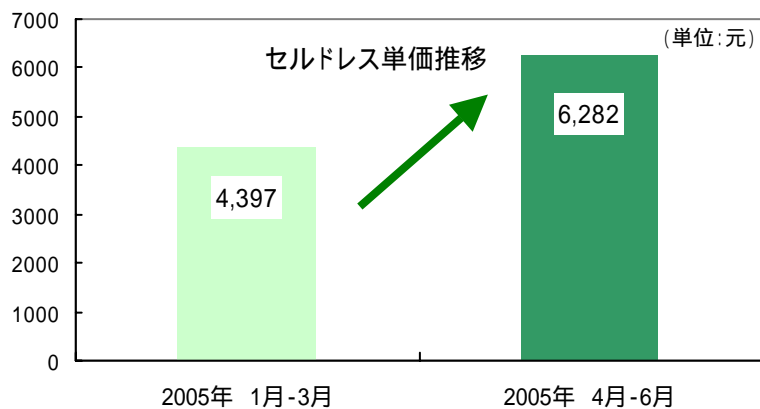
拳式プロデュース部門

高級顧客の取り込みにより、拳式プロデュースの取扱いが総合型となり、単価アップとなりました。



写真サービス部門

単価の高い婚礼写真の取扱い件数の比率が伸びたことにより、平均単価の上昇となりました。



衣裳部門

高級顧客の取り込みによりセルドレス商品の単価アップにつながりました。

この資料についてのお問合せ先 **ワタベウェディング株式会社**

代表取締役専務 管理本部長 西村 忠雄

経営企画室 室長 中尾 昭雄

電話番号 075-352-4182

F A X 075-352-4114

E - mail: ir@watabe-wedding.co.jp

<http://www.watabe-wedding.co.jp>

将来予想に関する記述については、目標や予測に基づいており、確約や保証を与えるものではありません。
予想と異なる結果になることがある点を確認された上で、ご利用下さい。